

2019

MDRT
菁英錄

落實執行力 強化思維力 榮耀再續

人因夢想而偉大，目標因執行而遠大。只要敢想、敢衝、敢做，相信今年會有更多優秀夥伴，能夠邁向組織發展之路，為團隊創造更輝煌的榮耀。

林明堂 業務副總

PROFILE

保險年資：27 年

榮譽事蹟：

美國 MDRT 百萬圓桌會員 (4 屆)

國際華人龍獎 IDA 終身會員

國際華人龍獎 IDA 主管組白金獎、銀龍獎、
銅龍獎

中國之星 CMF 主管組鑽星獎 (3 屆)

【座右銘】

事業成功就是確實執行，
思維努力！努力！努力！

2019

MDRT
菁英錄

團隊經營心法



一路走來，「領導」一直是我不斷在學習的一門學問，回顧帶領台灣北四團隊及永達理北京分公司不斷壯大的過程，深刻領悟領導人必須具備「正確選擇目標的選擇力」及「堅定不移的信心」，才能帶領組織邁向成功、不斷壯大。在達成目標的過程中，面對困難與挫折，或是大環境及市場的變動，領導人都應該懷抱堅持的信念，按部就班持續落實執行。

永達向以「保險企業家」為業務代表下定義，重視業務代表的個人品牌甚於公司品牌，鼓勵業務代表將保險當成個人事業來經營，並以組織經營為中長期目標。對業務代表來說，從行銷跨足組織經營，除了要有良好的「溝通技巧」，從被增員者的需求出發，將永達平台及自己團隊的優勢推銷出去，更重要的關鍵在於「傳承」，傳承團隊的核心精神、經營策略、執行方針、共同目標…等，當團隊共識成形，才能成就個人的組織發展之路，邁向榮耀之巔。

林明堂

明堂
團隊

2019

MDRT
菁英錄

態度決定保險事業成就的高度 你不逼自己一把 那你永遠不知道 自己有多優秀



投身保險業已達 20 年頭，如果說 MDRT 終身會員是個榮耀，那麼孕育我的就是永達的環境了，永達的平台與環境，就像是複製 MDRT 的搖籃一般，把平凡蛻變非凡。

一路走來，感謝的人不勝枚舉，保險是一份愛的事業，面對未來，更將秉持一份服務的初衷，繼續給予客戶專業服務。

今後將立足台灣、放眼大陸，共享兩岸優勢，組織不歸零，使台灣永達成為前往大陸發展最強的后盾。

羅雅桂

業務處經理

羅雅桂 PROFILE

保險年資：20 年



明堂團隊

2019

MDRT
菁英錄

簡單的事重複做 重複的事 用心做 直到成功為止



紙入行，中年轉業，沒有人脈，只能用心做好陌生市場開發，從一張問卷開始。

14年來，一路精彩伴隨，也曾重病病危，挺住走過，又於2017年8月轉戰中國，從一個人不認識開始。

感謝一路上相伴的貴人與夥伴，在多個人生的轉折點上有你們的身影，期許能深耕造福更多人，成就組織大型化的團隊，擁有保險組織魂，築夢踏實！

范素敏

業務處經理

范素敏 PROFILE

保險年資：14年



明堂團隊

2019

MDRT
菁英錄

只有堅持到最後的人 才能享受成功的滋味



很 榮幸榮獲 MDRT 百萬圓桌會員，
這是對我個人工作能力的肯定，也
是對我做好今後工作的一種鼓勵。

業績頂尖的業務員是成功的代表，值得學習的對象，持續把一件工作做好，堅持到底的人就是成功的代名詞。

我在工作崗位上始終兢兢業業認真對待每一件事，展望未來，還有很長的路要走，我將繼續努力，不求做得最好，但求做得更好。

蔡沛潔

業務籌備處經理

蔡沛潔 PROFILE

保險年資：14 年



明堂團隊

2019

MDRT
菁英錄

活得越久 人生會越美麗



2014年5月同業轉進永達保經，因醫師的轉介紹認識貴人范素敏業務處經理。同樣從醫師陌生開發起家，在素敏業務處經理身上看見厚實的實務經驗及對人性的深刻瞭解，因而受其吸引，進一步瞭解永達文化、訓練平台、世襲制度、西進求賢計畫，經過近5年時間的淬鍊，更確定公司的定位與文化及訓練平台，創造了不同於過去的自己，不一樣的自己。

展望新的一年，期許今年完成處經理的目標。

江天祺

業務籌備處經理

江天祺 PROFILE

保險年資：13年



明堂團隊

2019

MDRT
菁英錄

不到最後關頭 決不輕言放棄



「勿忘初衷」從事保險業的初心及信念。感謝保戶對我的支持及肯定，堅信朝欽可以提供專業及誠信的服務，再次讓朝欽達成「MDRT」的殊榮。

感謝「永達」多元的課程講座，提升我對「保險意義與功能」更深一層的認知，也感謝公司主管無私的付出與分享，讓我更明瞭「團隊的力量」及「永達的文化」，期盼跟著公司的腳步能迅速茁壯，完成 MDRT、培育 MDRT、服務 MDRT，期許 2019 年 7 月成處。

莊朝欽

業務區經理

莊朝欽 PROFILE

保險年資：20 年



明堂團隊

2019

MDRT
菁英錄

簡約 單純 自在 用愛去感受每個人 每件事

用

愛去感受每個人、每件事。因為在生命的每一個時刻，我們都在寫下自己的人生成就！

穩固的經濟基礎是幸福人生基礎的重要因素之一！

如何保護一個人的收入？如何保護一個有價值的人？如何延長一個人的經濟生命？如何保全資產？傳承我們的財富？

愛無止境傳承永恆！保險做到了！

愛是需要具體行動的！認同嗎？

保險是愛與關懷與負責任、具體行動的落實！

感謝能擁有保單契約的保護機制！

感謝永達平台及同伴們的一起學習成長！

更感謝親朋好友、客戶的認同、肯定、支持與鼓勵！

期許未來，能協助更多的有緣人做好規劃，享受喜樂美好的三富人生：

富裕一生 + 富足退休 + 富貴傳承！



霍美妮

業務區經理

霍美妮 PROFILE

保險年資：12年



明堂團隊

2019

MDRT
菁英錄

天底下沒有能不能的問題 只有要不要的態度

「成功，最重要的積極心態是『決心』，是『決心』改變命運，而非環境本身。」Norma Pang

曾看過一部短片，據說老鷹是世界上壽命最長的鳥類，可以活超過 70 歲，但牠必須在 40 歲做出影響一生的重要決定。當鷹活到 40 歲時，牠的爪子開始老化，牠的喙變得又老又彎，翅膀也變得十分沉重。這時候，鷹必須做出死亡或重生的選擇，選擇重生的老鷹必須經過漫長的折磨。首先，必須奮力飛到山頂築巢，之後用牠的喙去拍打岩石，直到長出新的喙，新的喙才有力氣將指甲一根一根拔出來，待新的指甲長出後，再將羽毛全部拔掉，直到新的羽毛長出來，重生的鷹才可以再次翱翔天空，擁有 30 年的生命歲月。

正如老鷹重生的故事，若是沒有 45 歲那年的重大決定，或許就沒有今日谷底翻身的我。我欣賞鷹，鷹是我們的標誌，除了有重生能力，也是獵捕高手，只要鎖定目標，獵物盡在其掌控中。同樣的，我的字典裡也沒有不可能完成的任務，今天能達到 MDRT，來自我不斷的努力，沒有捷徑，我就是保險業界的勞動典範。

MDRT 是保險業務員的成功見證，必須擁有客戶的認可、高度的職業道德、利他的服務心、對自我的要求及價值的定位。能再次在 2018 年達到 MDRT 是我的榮幸，首要感謝我的先生，沒有他幫忙打理家裡大小事、照顧小孩，就沒有今日我的成就；其次是感恩所有支持我的客戶，讓我更有往前衝的力量；最後更要感謝上天幫忙賜予的殊榮，感恩合十。未來，我亦將秉持此份殊榮持續下去，謝謝大家！



許素娥

業務區經理

許素娥 PROFILE

保險年資：9 年



明堂團隊

2019

MDRT
菁英錄

為了發光那一刻 我 全力以赴



黃澤鈞

業務區經理

黃澤鈞 PROFILE

保險年資：5年



3 屆 MDRT 得來真的不容易，特別感謝家人、客戶、夥伴的支援與鼓勵，讓我能在最後一秒完成最不可能的目標，也感謝自己的堅持、不放棄！

自 2014 年加入永達保經時就清楚知道：我！沒有華麗的背景，沒有光鮮的後台，沒有驚人的學歷；有的只是一顆不服輸的心，唯一能和人比拼的也只有這「再堅持一下吧！」的信念。

一直以來，時時向夥伴們耳提面命～

成就，是慢慢熬淬出來的，其中的煎熬痛苦，都是成長中不可或缺的養分，我給不了你們，一定要親自去體會。

對我來說成功的三個祕訣：堅持！堅持！再堅持！

懶，可以毀掉一個人。

勤，可以激發一個人。

改變自己，你才有自信！

夢想才會慢慢實現！

這一切，不為別人，只為做一個連自己都羨慕的人！

最後要特別感謝吳文永董事長、陳慶鴻總經理、李淑媛副總、魏明月業務協理、我的夥伴～淑蓉，在最需要幫助時，為我強而有力的後盾，新的一年，勢必會加倍堅持、勇敢，帶領我的團隊在河南鄭州繼續發光發熱！

感恩～

明堂團隊

2019

MDRT
菁英錄

專業 誠信 負責 熱忱

榮登 MDRT 是件榮耀的事，這代表我在壽險工作上的肯定，也是對客戶及自己負責任的表現。

感謝公司的教育平台，得以提供專業優質的客戶服務。

未來期許，除了在客戶服務上一本初衷，更希望演而優則導，能夠培育更多優秀的人才，成就自己、幫助別人，一起在壽險業發光發熱！



陳素燕

業務區經理

陳素燕 PROFILE

保險年資：21 年



明堂團隊

2019

MDRT
菁英錄

你願意為自己的承諾付出多少堅持 便擁有多少潛能足以成就偉大

榮登 MDRT 會員是保險從業人員最大的榮譽，而 MDRT 更是永達人的 DNA，這也是我對自己期許及對客戶承諾的展現。

感謝上帝引導，讓我可以一直堅持下去，未來希望不僅自己達成，也可以有機會服務 MDRT 的優秀人才，尋找更多志同道合的事業夥伴，一起完成 MDRT 的目標。



黃美玲

業務區經理

黃美玲 PROFILE

保險年資：16 年



明堂團隊

環境不會改變 解決之道在於改變自己



楊美玲

業務區經理

楊美玲 PROFILE

保險年資：2.5 年



從事保險業務的我，曾經讓很多親朋好友跌破眼鏡，也備受質疑，因為在這之前，我的工作一直很順遂，收入也很優渥，在別人眼中，是令人稱羨的。或許是太平順了，隨著時間的過去，慢慢地開始懷疑自己的價值，覺得自己應該要有所突破，因此毅然決然離開原來的舒適圈。

因緣際會下，來到永達，開始從事我的保險事業，之所以很適應這樣的環境，乃是永達提供一個很棒的學習平台與榜樣，讓從沒業務經驗的我，可以很快地下市場去經營客戶，去傳達退休觀念，進而幫客戶打造生活無虞的退休生活。秉持這個理念，一步一步的經營，如今，已經過了2年又5個月，我終於達到目標，進入了保險業的榮耀殿堂，成為MDRT會員，真正是永達人了！

這2年多來，要感謝的人很多，除了永達的主管們，包括我最愛的家人、所有支持我的客戶、朋友，還有跟我一起奮鬥的夥伴，由衷的感激。達到MDRT會員資格對我而言，是一個新的里程碑，代表著必須對客戶更加負責、服務，同時也是不斷自我挑戰、超越自己的開始，我會為自己所愛及支持我的人，不斷地朝MDRT會員資格這個目標邁進。