

2020

MDRT
菁英錄

勇於成就自己 名利雙收

想成功，除了比別人更多的努力，還要有涉險的勇氣。凡事以最壞打算為前提、做足最好準備，以最謙和的平常心，去追求夢想的實踐，打造自己的成功大道。

黃素英 業務副總

PROFILE

保險年資：30 年

榮譽事蹟：

美國 MDRT 百萬圓桌會員（7 屆）

國際華人龍獎 IDA 主管組白金獎（8 屆）

國際華人龍獎 IDA 主管組金龍獎（5 屆）

國際華人龍獎 IDA 主管組銀龍獎（1 屆）

中國之星 CMF 主管組鑽石獎（2 屆）

【座右銘】

有競爭才有未來；不怕重
來，只怕沒有未來。

素英團隊

MDRT

2020

MDRT
菁英錄

團隊經營心法



一路走來，我們專注於客戶的退休養老規劃，在專業提升方面，業務透過培訓，包括每天晨練、公司訓練平台來累積實力；在客戶服務方面，站在「專業到位」的立場及角度處處為對方著想，想盡辦法為客戶解決難題，不僅售前、售中的服務做得無懈可擊，售後服務也做到盡善盡美。

業務代表著一家企業的品牌，不僅能創造客戶價值，亦是企業獲利生存的關鍵推手。優秀的保經業務代表想成功，良好的工作習慣、態度絕對是關鍵。期許業代養成好的工作習慣，落實 2161、2143 準則，向高手請益，提供客戶最佳服務。

更鼓勵團隊夥伴朝向組織發展，永達擁有優質又先進的創業平台，更首創世襲制度，在職身故或達退休資格時，組織利益 50% 可以世襲給下一代，夥伴們應勇於成就自己，達到名利雙收。

素英團隊

素英

2020

MDRT
菁英錄

「改變」是一切進步的起點 「學習」是改變成功的因素



創

新領導，團體合作，與時俱進，
看懂趨勢，建立價值！

專業服務，成功協助客戶做好資產規劃，
從中獲得最大滿足和成就感！

期許自己與團隊的每個人與客戶達成～富
足退休、富裕一生、富貴傳承～的共同、共
好目標！

高慧如 | PROFILE

業務處經理

保險年資：23 年

2020

MDRT
菁英錄

業精於勤 行成於思



吳月英 | PROFILE

業務籌備處經理

保險年資：25 年

個人走得快，一群人走得遠，
—— 在壽險業這條路上有一群貴人相助，讓月英成為專業品牌中的名牌，更是名牌中的限量版—MDRT 終身會員。非常感謝家人、朋友以及客戶們一路的支持與鼓勵，讓我在競爭激烈的保險市場一路不孤單。

在新的一年期許自己，用自己完成 MDRT 終身會員的經驗值，培育更多優秀主管完成壽險業的奧斯卡 MDRT 資格，也讓自己在大陸西進機會，有更多優秀的夥伴加入，一同攜手未來，創造更多的奇蹟。

成功是留給害怕，卻又能勇敢面對的人。

素英團隊

2020

MDRT
菁英錄

一步一腳印 堅持不放棄



李貞瑩 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：18 年

素英團隊

至於我，我必仰望 神，把我的事情託付祂。祂行大事不可測度，行奇事不可勝數。（約伯

記 5 章 8-9 節）

回首在永達的 18 年，這是一條信心的道路！要感恩的人很多～雙親從起初的擔憂到支持、引導我朝標竿前進的秀珍業務副總的知遇之恩、以及客戶的信任 & 肯定！

從壽險白紙到 13 屆 MDRT 的終身會員，公司的專業養成是養份，在對的時間、對的地方、對的人，努力是關鍵！這過程雖有顛簸……方向正確就是力量！「但那等候耶和華的必重新得力；他們必如鷹展翅上騰；他們奔跑卻不困倦，行走卻不疲乏。」以賽亞書 40 章 31 節。

感謝讚美主！

重細節 做到連自己都感動 重誠信 真心話就是好文章



施乃綾 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：20 年

財

富規劃需要充分的信任與支持，不只是專業的信任，更是人格的信任，所以在託付的那一刻起，客戶不再是客戶，更像是家人和朋友。

感謝吳文永董事長及各位老總們創江山的那份用心，才有今天這麼優質的平台，精進我們的專業、分享我們的經驗，協助我們更有效的接觸和經營客戶。很幸運可以在永達這樣優質的平台發展，感恩事業上的導師湘菁業務協理的提點，感謝客戶待我如親人、如朋友，讓我一步步追緊公司的每次獎勵，不但達成當初想都沒想過的 MDRT 終身會員，在客戶持續的介紹及支持下向第 14 屆邁進。

保險是愛的表現 相信你行 自然能行



姜鳳珍 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：14 年

素英團隊

10 幾年的壽險銷售經驗告訴我：
「業務代表首先要接受自己，只有能夠說服自己，才能全力以赴；以最大的愛心與耐心，去喜歡自己、肯定自己的工作，且能從容地面對問題，因而取得認同，達成客戶需要的商品銷售。」

業務代表必須一本初衷，戮力實踐保險是愛的表現之理念。因為客戶愛自己、愛家人而讓我規劃，所以我一定要提供一個符合他們需要的最好產品，祈使能為客戶及他的家人創建一個「有愛、又能幸福的將來」。

再次感謝文瀚業務籌備協理、美穎業務籌備處經理無私的鞭策與提點，也感恩永達給我們這個平台！更感謝我的工作夥伴！我的所有貴客！

面對推進中「再一個十年」的心願，我將一步一步地實踐達成，深信「相信你行，自然能行」，不達目標絕不終止！

成功無捷徑 一步一腳印



魏瑞玉 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：15 年

—— 個自認為科技業的公務人員，
—— 2005 年最低稅負制衝擊了有錢人，也衝擊了在科技業服務近 20 年的我。派駐在對岸的家人及一群台商急得像熱鍋上的螞蟻，想了解什麼是最低稅負制，原本即是永達退休客戶的我，請教我的保險服務人員後恍然大悟，終於了解為什麼有錢人愛買保險，而買保險的人越來越有錢。顛覆對保險的認知後，隨即加入永達保經，我決定給自己半年時間更進一步認識保險的機制與價值，並為自己下戰帖，並迅速成為 MDRT。

夢想是一顆顆～種子～播種～滋養～灌溉～開花結果，小時候常坐在學校的地球儀上，仰望著藍天白雲，夢想自己乘著大鳥自由自在的翱翔環遊世界，原以為這只是個夢，但永達每年的獎勵競賽圓了我兒時的夢想，目前已經乘著大鳥走了近 40 幾個國家，每年持續增加中……

這些年常在思考工作的價格與價值，有價格、無價值的工作～乏善可陳，有價值、無價格的工作～愛心公益，有價值、有價格的工作～樂在其中，感謝主管、感謝公司、感謝平台、感謝我的客戶，更感謝自己當初願意放棄科技新貴的頭銜，給自己一個機會，讓夢想繼續起飛 ing……

唯有鑽石 才能切割鑽石



呂美穎 | PROFILE

業務籌備處經理

保險年資：24 年

素英團隊

我始終相信，當一個人失去謀生能力時，依然可以腳步輕快，悠遊自在，獨立快樂的生活著，這就是保險規劃最偉大的意義！

我更確信唯有安全、確定、保證、合法的工具，才能協助人們退休養老問題及資產保全。

藉由永達的四大優勢：平台優勢、輔銷福利優勢、業務制度優勢、競爭力優勢，讓我們在行銷、組織上能無往不利，強大的後勤支援更是我們業務單位最堅固的厚盾，就像動力十足的火車頭，給了軌道就能前往成功的方向。

- ※「騰訊」改變人們的「溝通方式」。
- ※「淘寶」改變了人們的「購物方式」。
- ※「餘額保」改變了人們的「存錢方式」。
- ※「微信」改變了人們的「支付方式」。
- ※「滴滴」改變了人們的「出行方式」。

◆「永達」改變了我對「保險經紀人」的認識。

◆「永達」改變了人才對「選對平台 & 跟對人」的評估標準。

◆「永達」創造了保險業「留才 & 愛才 & 惜才」的經營理念。

感恩貞萩、文瀚兩位協理的鼓勵！

感謝體系所有夥伴，有你們真好！

保持感恩的心 努力活出夢想



江奕嫻 | PROFILE

業務區經理

保險年資：20 年

2019 年 12 月能在不到 1 個月的時間完成 MDRT，同時達成 MDRT 終身會員資格，印證了「用想的做不到，用做的想不到」。將一切榮耀歸於神。

感謝引我進入永達的引路人，也是我的先生呂泰成業務區經理，透過永達的專業培訓成就了 MDRT 終身會員殊榮。

感謝董事長創造了永達這個平台，讓我可以專注在退休養老及財富傳承規劃。簡單的事情重複做，就可以成為保險專家，成就自己的夢想、榮耀家族。

感謝秀珍團隊、永達理浙江分公司洪秀珍業務副總的提點及經驗傳承。

感謝魏滿妹業務資深協理打造了充滿愛的氛圍的北一 -3 體系，成為我強力的後盾。

感謝黃群恩業務處經理及陳老師夫妻，全力協助及幫忙。

感謝家人的支持及陪伴，及一群好友默默的支持與信任，讓我保險這條路走得這麼精彩。

最後要感恩永達理浙江分公司泰成部所有小夥伴的鼓勵。在往後的日子裡，我期許自己能陪伴更多的夥伴也達成他們在永達理的梦想，見證大家功成名就、榮耀家族的夢想。

專業 敬業 樂業



黃群恩 | PROFILE

業務處經理

保險年資：22 年

「生命不是一種職業，而是一種使命。」這句話是群恩對生命的定義！既然是一種使命，堅持做對的事，把事做對，就是鐵律！進入保險業將屆 22 年。

2002 年底，壽險業的環境丕變，有鑑於永達保經提供優質的教育環境和平台，以及鎖定退休養老及資產保全的市場定位，深受吸引，遂隨好友林佩樺一起轉型至永達！有幸在魏滿妹業務資深協理麾下，協理的充分支持、授權與協助，讓群恩如魚得水，為創佳績提供充分的滋養，才能有 9 屆 MDRT 的展現。其中更有 4 個年度獲得全公司繼續率獎的前十強！協理之於群恩，猶如伯樂之於千里馬！

當然，亮麗的成績除了有賴專業的學習，最重要的還是客戶朋友的支持與肯定，願意將他們生命中最重要退休養老規劃及財富傳承工程交託給群恩！所以，「保險業務員」豈只是一種職業，被「信賴」是群恩最大的成就感！又怎能不敬業、樂業？

在保險業近 22 年的淬鍊，行銷已能駕輕就熟，因此群恩期待自己能協助更多有心在保險業一展長才的業務夥伴，建立「專業、敬業、樂業」的團隊，為更多人做好退休規劃及財富傳承，讓保險業成為安定社會最重要的基礎和力量！

换位思考 和氣寬仁



林宛麗 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：17 年



到四十，鋒芒漸息，少了浮躁與輕狂，多了成熟與穩重，這是時間的過濾，是歲月的磨練。

從三十而立到四十而不惑，是人生最豐富與關鍵的時候，感謝一路走來讓我成長與幫助我的貴人。

在宛麗有了家庭，轉眼間父母已經年老，孩子尚未成年，明白體認為人父母的愛與責任，然而在遇到挫折與考驗下也漸漸明白自己有能量换位思考，善解人意。

花若盛開，蝴蝶自來；
人若精彩，天自安排！

路 是自己走出來的 機會 是自己創造出來的



簡嘉慧 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：13 年

素英團隊

今年是我在永達的第 10 年，感謝呂英立業務處經理帶領我來永達，在這個競爭的市場裡衝鋒陷陣，為我們的事業打頭陣。回想當年，若沒有改變的勇氣，何來今天的我們？能在永達保經完成 MDRT，已經不只是一種榮耀，更是一種習慣。就如同我的座右銘一樣，我相信：路，是自己走出來的；機會，是自己創造出來的。因為我們在永達的堅持，這 10 年來，透過各類講座不斷地學習，我們體悟了退休規劃的必要性，透徹了信託保全與資產傳承的重要性。正所謂機會是留給準備好的人，當客戶來臨時，我們透過專業來印證「保險，不只是保險」，是我們每個人生活中的必需品，也是全方位的資產配置工具。專業，讓所有永達主管們，能從一般的保險業務員，蛻變成真正的保險企業家。

要感謝所有貞菽體系的夥伴，多少次的 MDRT 達陣，都是我們彼此不斷鼓勵、激勵，我們是最棒、最優秀的團隊。更要感謝吳文永董事長，為我們打造這個資源豐富、無私分享、共好、溫暖的永達保經大家庭。為我們永達建立這麼完善、有系統的 MDRT 複製平台。

APPLE 的創辦人賈伯斯曾經說：「工作占據人生的絕大部分，而唯一能讓你心滿意足的，就是去實踐你所相信的偉業。」相信，就有力量！永達人在過去與今天所做的學習與付出，我們勇於想像未來，持續相信自己，董事長的夢想也將化為真實，世界也將因我們而改變。

不甘平凡 才能成就



伍安晟 | PROFILE

業務處經理

保險年資：24 年

每個籃球員都有一個夢想，就是打進 NBA 與世界頂尖的球員比賽，甚至成為一代球星。

加入保險業的我們也是，總想著可以成為 MDRT 會員，讓家人驕傲、榮耀客戶。

進了永達才知道 MDRT 不僅是必定達成的；而且是一屆接著一屆，像呼吸一樣自然。

感謝平台上所有高手無私的分享，讓安晟成為客戶的財務顧問，期許安晟可以服務更多加入平台的人，讓更多的人能完成 MDRT 這個夢想。

2020

MDRT
菁英錄

所有的第一名都是練出來的



羅國書 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：15 年

能 得到 6 屆 MDRT 是幫自己加分。

想借用 MDRT 的榮譽，不斷的跟周遭有企圖心、責任心、上進心的人分享。

永達這份事業，透過平台、教育、訓練，必能複製更多 MDRT，讓組織不斷發展；而且有公司資金的資助，發展組織更容易，尤其在大陸廣大保險市場，更能一展身手。

2020

MDRT
菁英錄

人生有永達 萬事都騰達



薛襄璽 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：13 年



生有永達，
萬事都騰達！

素英團隊

2020

MDRT
菁英錄

客戶在乎的 我更在乎客戶要的



吳宗憲 | PROFILE

業務籌備處經理

保險年資：14 年

能 再次得到 MDRT 的榮耀要感謝的人太多了，但還是要謝謝幫助過我的客戶和朋友及公司

主管、夥伴們。

這次能得到客戶的信任、肯定才有機會幫客戶做財務規劃。對於未來，期許能再接再勵為客戶做最好的服務和協助，想在這保險業做好、做成功，並且協助朋友成功，明年的目標，再上高峰！

2020

MDRT
菁英錄

先堅持 再專注



林念樺 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：19 年

堅

持把一件事做好，是踏進這個行業的初衷，專注於把客戶託付的未來規劃完善，讓客戶免於風險，無後顧之憂，更是自己最大的使命！

也由衷感謝這一路以來，每位客戶和家人的支持與鼓勵，充滿感恩。將帶著這份力量轉化為成長的動力，未來繼續精進學習退休及稅務能力，協助客戶做好退休規劃、財務規劃，做好資產保全、資產傳承。

素英團隊

2020

MDRT
菁英錄

方向對了 目標就不遠了



楊玉佩 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：20 年

謝！
謝謝客戶支持鼓勵、
本人於永達卓越平台、
及魏滿妹業務資深協理領導下，
讓我再次取得 MDRT ！

停(別急著銷售) 看(了解商品) 聽(傾聽客戶的需求)



王淑珍 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：5.5 年

從 白紙轉進保險業至今 5 年半，
謝謝前公司對自己的栽培，讓
自己在業務動作上著實扎了根；

謝謝永達這個平台的訓練，在短時間內即可
累積專業知識，得以提供客戶最適合的規
劃，解決客戶人生不同階段的需求；也謝謝
家人及朋友、客戶的認同及支持，從來沒有
懷疑過我當時轉業的決定，用信任及關心陪
伴了我 5 年多；更謝謝自己沒有忘記當初的
初衷，一直堅持到現在。

為了對自己負責，不斷告訴自己不能退
步，在一流的公司必須要有一流的表現，給
自己及客戶一個漂亮的成績單，在今年完成
了 4 屆的 MDRT，期許自己可以保持這樣
的紀錄，加油！

2020

MDRT
菁英錄

看準目標 找到方法 鍥而不捨



李政諺 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：4 年

在 永達 4 年的時間裡，從初入社會逐漸成長，除了越發專業！也更懂得如何做人！

這 4 年裡遇到了許多的企業主、開業醫，在他們的身上有著許多人沒有的拚勁和執著！

也謝謝一路上一直支持我的家人與貴人，在未來的路上，我會更加努力！

2020

MDRT
菁英錄

服務 誠實 信任 是我堅持的態度



江敏皎 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：10 年

等了多年，尋尋覓覓 1 千多個日子！起心動念的退回原點、回到初衷。驀然回首 MDRT 就在燈火闌珊處……

這一路上感謝公司的學習平台、感謝曾經協助我的主管夥伴、讓我能再次得到 MDRT 的榮耀……

更要感謝我的客戶朋友們，願意相信我、給我支持、給我鼓勵。

最最最重要是～自己的堅持、自己的努力不放棄！

新的一年我也必不負眾望，繼續努力～往另一職階邁進！

素英團隊

2020

MDRT
菁英錄

天道酬勤 天助自助者



杜青芬 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：10 年

在 雙率下降的艱困市場，再次榮獲 MDRT，心中充滿無限感恩！

感謝貴人客戶們的信任與支持，感謝公司用心經營的平台，更感謝主管以及許多毫無利益關係的前輩經理們無私的教導，讓我在面對一波波的財稅改革中，能將所學協助客戶做好資產重置，新的一年期許自己依然一步一腳印，如履薄冰，踏實學習，熱忱服務，協助更多客戶們達到三富人生。

2020

MDRT
菁英錄

一步一腳印 以心待人 以誠處事 以勤補拙



楊玉嬌 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：14 年

感謝生命中的貴人—永達保經之不吝指導的主管群，以及每一位鼓勵我、支持我的朋友。

有賴於永達專業優質的環境，與充滿積極正能量的主管群，讓我對樂活人生、財富自由、資產保全有了新思維，也讓我在这轉型的路上奠定了穩定的基礎。

第 1 年的 MDRT 是興奮的、是學習；第 2 年、第 3 年更是自我的肯定重要的里程碑。未來的每一年，也將持續緊跟著永達的腳步，持續學習、成長，鎖定年年 MDRT 的目標，向前邁進。

素
英
團
隊

2020

MDRT
菁英錄

有我在 看我的 跟我來



高志安 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：4 年

想

感謝的人太多了，那就……
「謝天」吧！

格局決定結局 態度決定高度



邱怡臻 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：12 年

過

去在銀行因業績壓力，多遵照公司政策推薦理財商品給客戶，較少去思考商品對客戶的利弊得失，在金融風暴前開始思考：我該為自己的需求賣商品給客戶？還是從客戶的需求來銷售商品？在思考客戶利益之際接觸到永達保經，才了解市場原來有可以保護客戶長期資金，讓客戶保本且保障退休的解決方案，並透過保險讓客戶「富過三代」，同時達到資產保全。

這幾年保險業是個混雜的時代，大量的類全委、目標到期債的投資型保單在市場狂銷，但大環境太多不確定性因素，讓整個投資市場快速崩壞，如何在訊息紛擾的市場，給客戶安全穩定的規劃。加上保險業市場多年來一直給人有正反兩面的評價，它代表的責任、愛和關懷，是所有從業人員堅持的動力，但行銷使用的人情保，甚至理賠上的糾紛，也是我們從業人員的痛；如何運用保險在法律上的優勢，破除人情保的壓力，才是真正為客戶量身訂作財務安全規劃的責任。

展望未來，將持續努力的學習成長，並提供客戶最好的服務，希望自己未來以主管之姿，帶領更多的人來傳承永達的好文化，造就更多的 MDRT，讓保險的精神可以無限延伸！

2020

MDRT
菁英錄

態度決定高度 格局決定佈局



鄭卉涵 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：4 年

M DRT 是對自己的肯定，肯定自己走在對的路上；MDRT 是對客戶的保證，保證客戶得到對的規劃。

轉戰永達，跟上公司的腳步，學習財經、稅務、退休規劃，有別於一般傳統壽險公司，讓自己更具競爭力。

期許自己未來能成為培訓更多人才的組織型主管，經由多元的平台，吸引志同道合的夥伴，共同完成人生的目標及使命。

2020

MDRT
菁英錄

專業創造人的價值 信用帶來無形財富



林緯誠 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：4.5 年

專業，是我所擁有的最大寶物。
而聯繫人與人之間，最重要的是信用。

信用是日常生活中，交易最頻繁的無形貨幣。

正因為專業，帶來相對的信任。

一個人的價值取決於他對周遭人的影響程度。

我會努力不懈，運用我的專業和熱情！
使這個世界變得更不一樣！

素英團隊

用心 誠心 關心



彭文平 | PROFILE

業務處經理

保險年資：20 年

從 退伍後進到保險業，一路堅持走保險這條路，如今獲得客戶的熱情相挺，心中除了感謝還是感謝，我始終以「三心」——【用心、誠心、關心】來服務每一位我所認識的人。

是感謝，我始終以「三心」——【用心、誠心、關心】來服務每一位我所認識的人。

在保險的職場上，很多人會忽視保險真正的意義，在金錢與利益的誘惑下，很容易變得貪得無厭，進而枉顧客戶的權益，「賺錢很重要」但瞭解這份工作的價值更重要。

要以自己的工作為傲，不斷的利用平台充實自己，了解保險的功能與意義，進而用心、誠心、關心的服務客戶。

2020

MDRT
菁英錄

海納百川 有容乃大 壁立千仞 無欲則剛



巫顯彬 | PROFILE

業務籌備處經理

保險年資：10 年

進入壽險業至今，顯彬帶領著團隊的夥伴們共同陪著好友迎接新生命的誕生，陪著長輩規劃

退休的人生，在病床前為好友加油打氣，亦有陪著好友送走至親的家人，讓我們再再親眼見證了保險的重要，以及保險業務員的專業素養。

人品道德是每個需要保險保障的人所深深仰賴的，我們更深信唯有持續不間斷的服務熱忱，才能幫助更多需要被幫助的人，進而提升保險業務員的社會形象，讓保險，成為守護每個家庭最重要的天使。

素英團隊

2020

MDRT
菁英錄

成為客戶保險新知的預報員



陳澤宏 | PROFILE

業務區經理

保險年資：4 年

戲

棚下站久了，好位置就是你的了！

但是吸引你堅持站下去的理由，是戲要好看呀！保險業務工作號稱百萬年薪，我在永達佔到一個位置，在第2年也達成了MDRT，精采好戲持續在永達保險經紀人公司上演，不管是教育訓練或各種財經課程，一齣一齣好戲正在上演中，只要你能堅持站下去，百萬年薪不是夢！

夢想的可貴在於明確的目標 只要不停下腳步 終究會到



陳世豪 | PROFILE

業務區經理

保險年資：5 年

「愈來愈愛你」這部片最觸動我心的，不是刻骨銘心的愛情，也不是夢想的實現，而是當你在追夢的過程！您還記得您的夢想嗎？您勇敢追夢了嗎？放棄既有，就是為了追求更美好的未來！但是，放下需要勇氣，選擇需要智慧！對我而言，在永達的時間，像是追逐一個不被看好的夢想，卻是精彩無比的旅程！而且我做到了！

我在壽險這個行業待了 5 年，總是希望能有比較高的工作成就，是一個得到尊敬的工作。基於這個想法，在前公司任職期間，積極充實各種醫療、疾病、投資甚至是理賠、醫學知識等專業。問題是真的得到對專業的尊重了嗎？繁瑣的工作內容，往往服務帶動的銷售只得到越來越冷淡的回應。

因緣際會認識了群恩姊，開始慢慢的思考不同的專業方向，做了不一樣的嘗試，也達到我進壽險業的初衷。

達成第 2 屆 MDRT，感謝公司的平台，感謝單位所有人，特別感謝群恩姊專業的指導，讓我在改變、追夢的過程少了許多挫折。總有人說：「當然你達到才這樣說。」但，不對！夢想的可貴在於你知道目標在哪？只要不放棄終究會到，就算沒到都是一場精采的旅程，如果中途美景就讓你裹足不前，你可以騙得了別人這樣的美景就是你的夢想，卻騙不了心中未盡的遺憾。最後，感謝那些存在你心中堅定價值的夢想。

2020

MDRT
菁英錄

信念堅定 誠懇踏實



王曉光 | PROFILE

業務區經理

保險年資：11 年

離

開人人稱羨的軍公教，轉戰保險業已 11 年，捨棄當初的鐵飯碗，從社會新鮮人進入大樹公司，再轉型到兩岸最大、且金管會認證發展最成功的永達保經，再次證明我的人生就是不斷地向上爬升、不停歇地挑戰與發展。

感謝這麼多年支持我的家人、夥伴及客戶，讓我再次步入 MDRT 百萬圓桌會員的殿堂，也許路程起伏崎嶇，但這些都是人生中的過程及挑戰，如果沒有辛苦的栽培，又如何能體會豐碩的成果呢？未來期許自己能成為 MDRT 終身會員，同時能栽培更多的 MDRT 會員完成自己的夢想。

沒有奇蹟 只有累積 企圖心有多少 方法就有多少



謝淑琪 | PROFILE

業務區經理

保險年資：9 年

MDRT 是壽險業的桂冠！
「協助客戶運用正確的保險工具，達到人生各階段的財務目標」是我進入壽險業一路秉持的初衷。

上禮拜，許久不見的前花旗銀行客戶主動幫我介紹企業主好友；今天又有貴人主動幫我介紹家人和同事，真的很感動，客戶朋友們不斷的轉介紹，是我在工作上得到的最大肯定與禮物。

孩子目前大班，還在幼兒園階段，選擇工作的職場媽媽真的很不容易，下午三點前需結束所有手邊工作去接小孩，才得以享受陪伴孩子成長的生活點滴。雖然每天桃園、台北、龍潭至少來回開車 3 ~ 4 小時，舟車勞頓，我仍珍惜可以一邊工作同時又能兼顧家庭。

其實，我除了認真工作，還要不斷進修，並不是很常陪伴在您們身邊，然而您們卻永遠不會忘記我，而且還覺得我很好，這種感覺真的好溫暖，比得獎還要開心。

榮譽和喜悅跟大家分享，相信我的家人及所有親朋好友也都會為我感到開心。

淑琪祝福大家，在各自的生活及事業上，都可以得到自己想要的圓滿和成功！

感恩生命中所有的貴人，未來，我將持續秉持著「用快樂的心，向夢想與希望前進」。

2020

MDRT
菁英錄

堅持做對的事



徐女惠 | PROFILE

業務區經理

保險年資：20 年

首先 MDRT 的榮耀代表自己在壽險業的一個認證。

感恩一路以來客戶的信任與託付，感謝自己的堅持、努力、不放棄，更感謝來到永達保經，透過平台的訓練及學習，提升財富管理的專業，協助客戶及自己做好全生涯規劃，朝著 MDRT 精神再創高峰。

2020

MDRT
菁英錄

立定志向 向標竿直跑



張幸瑜 | PROFILE

業務區經理

保險年資：12 年

沒 有最好，只有更好。

素英團隊

2020

MDRT
菁英錄

精益求精 築夢踏實



羅偉嘉 | PROFILE

業務襄理

保險年資：6 年

素英團隊

在 我的保險路上，我看到了世界的日新月異，在瞬息萬變的產業中，我認知到只專注保險專業是不夠的，具備跨領域的能力，才能夠成就優秀。

感謝永達專業的財經稅務課程和平台的共享文化，我學習到了財富管理的專業知識及前輩高手的寶貴經驗，讓我能夠更上層樓。

保險業是人的事業，客戶的信任是非常重要的，但在現在成熟且競爭的市場上，如何能夠贏得客戶的青睞？我相信成功的關鍵在「更有價值的服務」。

感謝客戶的支持與託付，達成 MDRT 是對我最大的肯定，也是我前進的動力，我會繼續加油，也期許自己能夠再創高峰！

「以專業發掘需求 讓服務兌現價值」

站在客戶的角度 以客戶的需求為出發點



楊逸涵 | PROFILE

業務區經理

保險年資：2 年

很 謝謝我的客戶肯定我的服務與專業，才願意把他們的資產交給我來管理，還要謝謝我的團隊，因為有主管們和夥伴的幫忙，才能讓我提供非常好的資訊滿足我客戶的需求，在這個團隊服務，是件很幸福的事。

未來希望更能以客戶的角度去了解他們真正的需求，提供最符合和可以滿足他們期待的产品，解決他們人生的煩惱與議題。

2020

MDRT
菁英錄

用真誠感動客戶 用專業成就品牌



黃榮如 | PROFILE

業務區經理

保險年資：3 年

素英團隊

感

謝所有客戶的支持、感謝永達優質的平台、感謝滿妹體系所有夥伴的全力協助，讓我有機會成為壽險業百萬圓桌會員。

學校畢業之後，從事財務相關工作已超過20年。因緣際會進入壽險業，努力學習、不敢懈怠。從早期在投資銀行協助企業創富、到現在成立家族辦公室協助企業主守富與傳富，過往累積的經驗讓我更能了解高資產客戶的需求，感同身受。

珍惜客戶所託、用心了解需求，我期許自己及團隊為客戶提供客觀且多元的視角、量身打造適合的財富管理規劃；除了有形的財富永續與基業長青外，我們更加重視客戶家族成員的和諧與幸福。誠懇待人、將心比心、認真學習、追求卓越，相信只要做好自己的本分，老天會有最好的安排。

人生是一連串緣份所組成，感謝在我人生各階段中遇到的每一個人，您們都是榮如的貴人，我珍惜每一次相遇與相處的機會！期許自己與團隊今年更上層樓，迎向更美好的未來！

2020

MDRT
菁英錄

敢動 趕動 感動



劉柄緯 | PROFILE

業務區經理

保險年資：15 年

若干年前因緣際會接觸了永達，看不清楚、認不明白，沒有跟上永達優質平台的腳步，繼續當著 DDT。

1 年多前再次回鍋，熟識了永達，方向明確，加緊腳步趕緊跟上永達優質平台的腳步，努力向前，終於拼上 MDRT。

阿姆斯壯他說：登上月球這是我的一小步，卻是人類的一大步！MDRT 雖然只是永達的一小步，卻是柄緯人生壽險事業的一大步！

感謝滿妹業務資深協理的提攜，感恩群恩業務處經理的諄諄教誨，在這個高手雲集、人才濟濟的永達平台裡，期許未來將不斷自我成長，自我提升，讓生命中有緣結識到的朋友，讓我能協助他，可以透過正確的工具和良好的規劃，讓彼此的人生更加圓滿，更加無後顧之憂！

加油！2021 年 MDRT 我來了！

素英團隊

2020

MDRT
菁英錄

莫忘初衷 凡事盡人事聽天命



詹紫仙 | PROFILE

業務區經理

保險年資：3 年

素英團隊

「莫忘初衷～凡事盡人事聽天命」。從沒想過，超排斥業務工作的我，也能在競爭激烈的保險業中開創屬於自己的小小一片天，還榮獲個人的第一座保險業的金馬獎 MDRT！

當初只是想一路陪伴剛出生的兒子成長，也想讓家人過更好的生活，而選擇從工作了20年的餐飲業轉戰到一無所知的保險世界。

除了一步一腳印之外，還要付出更多努力與時間打拼與學習，這一路上要感謝的人很多很多！除了引領我前進的主管和夥伴，還有辛苦生下我、養育我的父母親，以及相信我、肯定我、支持我的家人及客戶們～紫仙會將這一切一直銘記在心！

這張美好的成績單想送給一輩子辛苦工作養大我們九個兄弟姊妹的爸爸和媽媽，雖然父親只能在另一個天堂看著我守護我；年邁的母親也還在醫院接受治療…。

「樹欲靜而風不止；子欲養而親不待」，從學生時期開始打工以來，我的一切努力與打拼都是因為想幫家裡分擔一些壓力。希望家裡可以過更好的生活，不要再那麼辛苦的一直搬家、一直為了錢煩惱！雖然爸爸不在了，我知道一切都還不算太遲，及時行孝、及時行善都是我要謹記在心的目標。

最後要感謝最體貼我的先生，永遠給予我最大的空間與包容，一路陪伴著我，我愛你

2020

MDRT
菁英錄

凡是豈能盡如人意 但求無愧於心



梁瓊月 | PROFILE

業務區經理

保險年資：3 年

路走來高低起伏，沒有一帆風順
——的人生，只有不肯放棄的堅持，
才能享受苦盡甘來的香甜～

天道酬勤，用心、盡心、平常心～

「花若盛開，蝴蝶自來；
人若精彩，天自安排。」

努力完善自己，創造自然的吸引力。

因為，
你不需要很厲害才能開始；
但你需要開始，才會很厲害！

素英團隊

2020

MDRT
菁英錄

平靜的大海 孕育不出優秀的水手



吳宗翰 | PROFILE

業務區經理

保險年資：3 年

首先感謝自己半年前的毅然決然，從傳統壽險公司轉進到了永達保險經紀人，這段期間感

觸到了許多的一樣與不一樣。一樣都是在服務客戶、銷售保險，一本初衷；但是不一樣的是，視野跟格局的截然不同，就好像從小聯盟晉升上了大聯盟。

再來要感謝客戶的支持，經營保險業最重要的就是信任感，謝謝你們在我轉換跑道之後還可以做我最堅強的後盾。

最後感謝永達的夥伴與平台，在這裡我見識到了保險業的深度與廣度，還有令別人望塵莫及的專業度，期許自己以及夥伴們在公司超群絕倫的平台、應有盡有的資源下，能夠做更好的自己。

2020

MDRT
菁英錄

人生永遠沒有太晚的開始 此時此刻就是最好的出發點



郭照坤 | PROFILE

業務區經理

保險年資：13 年

非常感謝支持我的家人與朋友，
讓我榮登人生中的第 1 屆
MDRT 會員，也是壽險業最大
的肯定，在永達，只要肯努力、夠堅持，我
想人生永遠沒有太晚的開始，此時此刻就是
最好的出發點！

素英
團隊

2020

MDRT
菁英錄

做到服務客戶的感受 超越客戶心目中的期待



陳筱婷 | PROFILE

業務區經理

保險年資：3 年

做 到服務客戶的感受，超越客戶
心目中的期待。

感謝客戶的信任與家人的支持，也謝謝主管的輔導，明白成功得來不易，努力是成功的門票，做人做事是同一個道理，期望明年再造一次 MDRT 榮耀。

三心 將心比心 永保好奇心 二意 確認客戶沒說出口的真意 和自己意念傳達



薛嘉文 | PROFILE

業務區經理

保險年資：9 年

生若為一本書，你可以選擇精
——采絕倫散文短篇或者宜家宜室
全書一冊。

敢作夢～不設限未來，為自己負責。許下
願望才是目標設定核心，在工作範疇內沒有
能不能、只有要不要。

往著 MDRT 這條路 從決心要達成 MDRT
的那一刻起，就開始沒有「名單」，名單＝
MDRT 這信念陪我過每天每夜。

是這份沒有擁有過憑什麼說放棄的驕傲；
是想要證明重回保經這行業沒有錯；是告訴
我前主管，你放手是讓我學會看到更不同的
視野是正確；是告訴我現在主管，一個情義
相挺四個字沒有讓你失望。

以前不明白何謂 MDRT；明白後只知以他
為驕傲。

團隊力量不可或缺，謝謝主管如此縱容任
性的我，我的成功是團隊的驕傲～共勉之！

2020

MDRT
菁英錄

目標是拿來超越達成 而非達成



許家棟 | PROFILE

業務區經理

保險年資：3 年

首 先感謝客戶對我的支持，在市場上我秉持著 80% 服務、20% 專業，讓客戶喜歡我、信任我、依賴我。

讓保險成為自己生活。

解決客戶在平常生活中會遇到的問題；解決客戶一輩子會遇到的問題。

透過合約讓客戶更安心。

在永達只做肯定確定的事情，讓客戶規劃放心！自己服務安心！讓未來不只有好，還能更加美好！

複雜的事情簡單做，你就是專家；
簡單的事情重複做，你就是行家；
重複的事情用心做，你就是贏家。

按部就班 落實執行 將心比心 以誠待人



劉羿凱 | PROFILE

業務區經理

保險年資：7 年

M DRT 是對從事保險業務的我，自我能力的最佳肯定。是保險菁英的殿堂，也是永達人的 DNA。感謝慧如業務處經理的大力栽培及輔導，更感謝所有客戶和朋友的支持與推薦，讓我能達成目標，完成 MDRT。

我相信成功別無他法，即不斷學習、按部就班、落實執行每一項訓練。以誠待人，將心比心。

感謝永達保經，一個無私豐富的教育平台，讓我在稅務及理財的專業知識上，獲得大量的資源及進步；永達也是一個能夠複製成功的平台，期許自己以 MDRT 的精神，勇往向前，吸引更多志同道合的朋友，打造一個高專業的團隊，協助客戶完成財富自由與快樂生活的三富人生。

2020

MDRT
菁英錄

方向對了 不怕路遙



李惠婷 | PROFILE

業務副理

保險年資：10 年

達 成美國 MDRT 百萬圓桌會員
是「理想、行動、堅持的結
果」。

一路走來，曾經遙不可及，曾經很想放棄，
但是我做到了！

感謝家人全力支持，客戶完全的信任，育
嬰假一年的期間，讓我更堅信要成為孩子的
榜樣，只有鑽石能夠切割鑽石！我不是完美
的媽媽，但立志成為孩子心中最耀眼的鑽
石！

2020

MDRT
菁英錄

愛就是在別人的需要上 看到自己的責任



郭雅雯 | PROFILE

業務副理

保險年資：2.5 年

雅雯可以得到 MDRT 這項保險業的最高殊榮，除了要感謝湘菁體系夥伴平時對我的鼓勵，還

要感謝我的推薦人：羅國書業務儲備處經理的指導，更要感謝吳文永董事長創立永達保險經紀人這個「本錢有人出、本事有人教，我們只要出本人就好」的依附式創業平台，讓雅雯可以在這裡實現更多的夢想！

最後還要感謝在雅雯人生中所有支持過我的貴人！沒有你們就沒有雅雯！

未來還要持續努力，向終身會員邁進！

素英團隊

2020

MDRT
菁英錄

努力加堅持 簡單的事重複做 真誠且感恩的做好每一個服務



曾羿千 | PROFILE

業務副理

保險年資：6.5 年

2015 年的夏天，感謝我生命中的貴人—林紹琳業務籌備處經理，在每個人都對我避之唯恐不及的狀態時，給了我一個機會來到永達。

透過紹琳業務籌備處經理細心的指導與永達強大平台的訓練，讓羿千重新認識保險。

這是一份愛的事業，一輩子的承諾，透過保險及永達的平台，讓一路支持羿千的親朋好友無所擔憂，感謝每個客戶一直以來的支持、鼓勵與相挺，

羿千時刻警惕自己，不能鬆懈，成功無捷徑，唯有一步一腳印。完成 MDRT 只是階段性的任務，期許未來羿千更加精進自己，幫助更多客戶完成人生夢想，達到三富人生—富足退休、富裕一生、富貴傳承。

保持勤奮 樂觀面對 求知若愚 簡單相信



張恒齊 | PROFILE

業務襄理

保險年資：1.5 年

最 先要謝謝客戶的支持，還要謝謝在永達遇見的每一個貴人，更要謝謝自己願意開啟這事業。

MDRT 永遠只是一單的距離，如果沒有辦法一單完成，就一單接一單，如果沒辦法一單 COT，就一屆接一屆，MDRT 的榮耀永遠生生不息！

在永達，讓我們談論 100% 會發生的問題；
在永達，讓遇到你的客戶越來越有錢；
在永達，讓遇到你的業務越來越強大；
在永達，讓你的收入越來越接近無限大。

2020

MDRT
菁英錄

超階置潤



何文瑛 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：17 年

心

之所向，無堅不摧。

讓每年成為 MDRT 是一個目標，也是習慣！

以專業及同理心 取得客戶的信任



樓穎華 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：38 年

大學畢業進入保險業轉眼 30 幾年了，目標明確、保持良好的工作習慣、好的學習態度、認真堅持，就是我的態度！

回想進入保險業這些年，難免有工作不順遂的低潮，支持我的力量就是一次又一次客戶對我的信任與肯定。

我非常感謝永達這些年，提供財富管理及退休理財相關法令多元的訓練平台，讓我持續充實更專業的知識、法令與能力為更多的客戶提供服務，這也是讓我繼續在保險業服務的動力之一！

今年，我榮獲第 14 次 MDRT 的殊榮，這份榮耀—我珍惜！

2020

MDRT
菁英錄

只要比別人多用心 就能比別人多一點機會



陳美慧 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：13 年

保險的領域已經超越了意外與保障，它除了是一種安全保障的象徵，同時也是一種事業與個人身價的表徵，在高專業的團隊服務下，協助客戶擁有富足退休、富裕一生、富貴傳承的三富人生。

感謝家人及客戶一路以來的支持與勉勵，今年順利達成 13 屆 MDRT 的殊榮，更感恩有一個優質與高專業的團隊，作為強力的後盾，以及感謝主管用心的教導。

期許自己加快增員的腳步，完成成處的夢想，讓更多人一起加入永達的成功列車。

熱忱快樂服務心 堅持用心保險情



黃馨儀 | PROFILE

業務籌備處經理

保險年資：29 年

當 2019 年初成立籌備處後，心裡頓時湧現一些思緒，因此下定決心，在 2020 年一定要成處的目標，同時，期許自己繼續達成第 8 屆 MDRT 的榮譽。

2019 年 10 月 13 日，距離完成 MDRT 目標只差一步之遙，「沒關係」還有 2 個多月的時間可以慢慢來，然而心裡出現二個字「不行」，今年一定要提早完成 MDRT，最後如目標於 10 月底前完成第八屆 MDRT，並用接下來的兩個月，協助夥伴達成業績及增員的目標。

台積電創辦人張忠謀博士對於經營學的見解就是「學經營」，他說我們學領導，沒有人追隨，就不算是領導者，1、要知道明確的方向，讓團隊裡每一個人充分了解；2、要有追隨者，有的領導者有方向，但後面沒有人，這樣也不算是個領導者。在永達演而優則導的傑出主管們，因為有這份堅持到底的精神，而成就一片天，然而掌舵者—吳文永董事長永遠有遠瞻的眼光和周全的計畫，帶領大家往自己的夢想前進。

認真思考自己在永達邁入第 17 年了，如今深刻體悟到起起伏伏的人生，內心裡其實也是住著一個勇者，就讓每天的生活，都在簡單認真中與境遇融合在一起，不去反抗境遇如何變化，而力量和信心就從堅持到底中甦醒。

2020 年變動的、不確定的環境中，仍然期許自己繼續完成 MDRT 的目標，及馨儀處的成立。感恩永達一路以來的栽培。

專業至上 服務為本 以客為尊 共創雙贏



韋志祥 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：9.5 年

素英二團隊

9年多前之所以選擇永達保經，就是篤信這裡是符合時代產業潮流、最佳學習平台及公司珍惜人才的三大特質，如今回首也完全印證了這些事實！這些年來非常感謝公司先進、夥伴及專業師長的教導及陪伴，也感恩內人不斷的分擔與鼓勵，讓我在此發光發熱。在我人生中已經歷三個不同的職涯階段，甚至有長達 12 年居留在美國工作，但在永達卻是我人生中最豐碩的階段，它是讓我結識最多朋友、學習成長最多，也是歷練最多的階段。

初進永達即對租稅規劃有濃厚的興趣，又在內人的鼓勵下，努力考上中華民國記帳士的執照，加上永達平台有許多師長提供我們許多專業租稅的學習機會，使我除了在保險領域之外，更在稅務、帳務、財務、勞務、法務及財經都有廣泛的涉獵，因此厚實了自己幫客戶做資產規劃的整體實力。看到客戶因為我的建議及規劃而避免冤枉繳稅、資產傳承順利、財富確能自己享用，且安然退休富足無虞，是我最大的欣慰。

展望未來，將持續努力學習成長，並提供客戶最好的服務，同時期許自己加快增員成處的腳步，讓更多有志的朋友，一起加入永達的成功列車！

2020

MDRT
菁英錄

一步一腳印 用心與真心



張敏怡 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：22 年

從事保險業 22 年，每天都是努力、踏實的工作與進修，一切付出，莫不是為了讓客戶的資

產與權益獲得最大的保全與保障。

期許在未來的 20 年，繼續用心與真心的對待每一位客戶，在保險業裡繼續發光與發熱。

素英二團隊

2020

MDRT
菁英錄

天道酬勤



簡文進 | PROFILE

業務處經理

保險年資：28 年

素英二團隊

謝

謝一路走來包容及支持我的客戶，相信只要設定目標、排除萬難、堅持到底，即可達成目標！

壽險事業一是行銷、二是增員，希望可以協助每一位夥伴達到財富自由的三富人生，藉由公司複製平台系統，進而配合公司「西進求賢」政策，吸引人才、造就人才。

感謝文進處夥伴們的用心與努力，希望大家一起再接再厲，搭上永達致富列車！

再次感恩！

往下扎根 向上結果 能忍受試煉 必得著生命冠冕



陳淑媛 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：22 年



若自潔，脫離卑賤的事，就必作貴重的器皿，成為聖潔，合乎主用，預備行各樣的善事。(提摩太後書 2：21)

天父，讓我先用禱告向祢支取力量，好使我的眼界再被提升，牢牢的定睛於祢的榮耀。

因著壽險 MDRT 榮譽滿懷感恩，能努力向著標竿前進，專心追求更豐盛的生命，就是藉著聖靈的能力，燃起火熱的信心，在我所承擔的事上，尋求祢所定的旨意，有豐盛、平安、喜樂，一件都不缺。

求祢賜下安排時間的智慧，珍惜光陰，學會在愛的基礎上看待事情，積極地用信心面對壓力。

使我放心把未來的挑戰交託給祢，相信愛我的神必有最美好的安排，幫助我在凡事上結出好成果。

聖經中的祝福：

「但那等候耶和華的，必重新得力，他們必如鷹展翅上騰，他們奔跑卻不困倦，行走卻不疲乏」以賽亞書 40：31

感謝天父垂聽我的禱告，奉主的聖名祈求，阿們

2020

MDRT
菁英錄

把握時機 創造商機 了解需求 滿足需求



劉仁貴 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：21 年

把握時機，創造商機。俗話說機不可失，人生有很多機會，也遇到很多貴人，感恩在每一階

段的貴人協助提攜，也感謝團隊中每一位夥伴，更感謝另一半林采潔業務區經理，我們一同努力成就了許多客戶，也幫助許多好朋友完成退休、傳承規劃的夢想。這是我們最大的心願，也是我們最大的資產。

期許～早日打造一支和諧共榮的團隊，為此目標而努力。

懸崖勒馬的是將 懸崖不勒馬的是王



鍾復凱 | PROFILE

業務儲備處經理

保險年資：11 年

「保險企業家」，繼 2019 年我完成 MDRT，今年也完成 2020 年 MDRT，時常想起梓微老師的教誨，沉一口氣十年，十年磨一劍。

曾經梓微老師評價我「飄風不終朝，驟雨不終日」，這四年在永達的自我淬煉，讓我連續兩年 MDRT，我雖有大客戶，但沒有大單，一件一件收，每年件數都在成長，每年總業績都在成長，每一個案件的處理，無論大小都花心思，當案件越多，處理的越多，熟練度越高，處理速度越快。

2016 年剛回永達時，用三角形思維設定目標：

- 一、我要：達成 MDRT。
- 二、我要成為：有影響力的銷售高手。
- 三、我的步驟方法：拜訪大量客戶，練習是關鍵；整個銷售流程，文件行政處理，資料整理歸檔，我都練習。這樣的練習，使得我成交速度提升，效果效率都有顯著進步，我很喜歡這樣的持續成長的感覺。

四、回溯，檢視、反省、評估：每次談完客戶，我都會思考為什麼會成交，為什麼不會成交。唯有不斷反省自己，才不至於重複犯錯。

五、證明：2019 年、2020 年連續兩年達成 MDRT。

每位成功的企業主，經歷不斷的自我淬煉及環境淬煉，才会有成就，而我現在就是朝向成功的方向邁進，我相信這樣的努力，未來三年會達成我設定的目標。

所有問題都源自內在 自己要百分百對自己負責



朱玲儀 | PROFILE

業務副理

保險年資：1 年

素英二團隊

當了十多年的家庭主婦，在孩子漸漸長大，離開家裡外地求學時，頓時覺得…心裡空了一大塊，偶然間與小學同學碰面聊天，她是某大企業的高階主管，她非常鼓勵我一婦女二度就業，同時因為她本身對保險非常的認同，所以希望我能從學習的心態進入保險業從「心」出發。

馨儀業務籌備處經理是我姊姊的高中同學，在保險業界已經有 20 多年的經驗了，當然就是找她起步，在優秀主管的帶領下，才能讓我感到穩定和踏實！

這次能有榮幸參與 MDRT 的盛會，當然首先一定要感謝馨儀業務籌備處經理的指導和協助！新人一開始的績效都是藉由之前人脈的累積和人情的回饋，能夠持續的服務和專業才能永續的經營，現在的我才開始要真正的面對工作的挑戰。

這次峇厘島的課程讓我大開眼界，收穫滿滿！高手雲集，專業的訓練及公司董事長的用心安排，讓我更加相信選擇比努力更重要！

在這麼優秀的團隊下，我相信明年的 MDRT 將會是我的目標，也堅信我的保戶會因為我的服務進而財富自由，生活非凡！

2020

MDRT
菁英錄

誠以待人 實以律己



王姿尹 | PROFILE

業務襄理

保險年資：2 年

我們對別人真誠，不是只有利益對方而已，最先受益的是我們自己。因為不管我們付出什麼，以後都會回到自己身上。

能猶如（楓）槭樹般，隨風播種，發芽成長，不斷地擴大至整片森林，獨佔市場，成熟時樹葉的轉紅，是努力來達成目標的象徵，顯現深耕成長茁壯。

認定自我，每一天每一件事，我都會更好！平心靜氣的態度，積極的精神，繼續經營下去，共勉之～

素英二團隊