



# MDRT 2022

## 全力飛馳 邁向共好願景

棕銘區塊能成為一個成功的團隊，不外乎具備了：共同的目標、相互扶持的夥伴、完整的策略計劃等三大要素，進而達到「共好」、「Gung Ho」的團隊氛圍。



**鄭棕銘** 業務資深  
副總經理

### PROFILE

保險年資：34年

榮譽事蹟：

美國 MDRT 百萬圓桌會員 (1996 ~ 4 屆)  
國際華人龍獎 IDA 主管組金龍獎 (2003 ~ 終身會員)  
中國之星 CMF 主管組鑽石獎 (2012 ~ 6 屆)  
中國之星 CMF 主管組金星獎  
中國之星 CMF 主管組銀星獎

### 【座右銘】

堅持，是唯一成功的路。  
人若精彩，天自安排。



# MDRT 2022

## 團隊經營心法



一個成功的業務團隊就如同一支棒球隊，每個人都有自己明確的定位，每個人對自己的目標都非常清晰明瞭，再加上彼此間的團結合作，就形成一支堅不可摧的隊伍，全速朝著共同且唯一的團隊目標飛馳。

團隊裡最怕出現什麼問題？夥伴在平日作業中，沒有策略思維和大局觀？執行遲緩？對決策沒有應對能力？為了能挖掘出這些潛在的問題，身為團隊長的我要像捕手這位戰略指揮者，面對市場必須要知己知彼，迅速做出判斷，並指揮夥伴如何行動，當團隊停滯不前時，及時發揮作用。適時鼓勵夥伴積極表現（業績）、激勵夥伴不斷成長（講座）、凝聚團隊的向心力（聯誼活動），帶領所有夥伴齊心協力往共同目標邁進，並將這一切榮耀都歸功於團隊夥伴。

2022年，期許每位夥伴都能在永達發光發亮，擁有健康、快樂、財富自由的人生夢想。

鄭棕銘



# MDRT 2022

真誠關心客戶  
熱誠做好每件事



PROFILE

**蔡孟羣** 業務儲備協理

年資：18年



**堅** 定保險真諦，守護客戶打造三富人生，擁抱  
**主** 正面能量，持續往前進。

感謝家人、朋友、客戶一路上的支持與肯定，秉  
持初衷，堅定未來每一步。



# MDRT 2022

沒有誰能隨隨便便成功  
機會只留給有準備的人



PROFILE

**吳慈念** 業務儲備協理

年資：22 年



千禧年決定從原來的事業退下戰場，原本以為自幼所受到家庭及學校所學，已經有了可以交代的成績，沒想到中年轉業，在永達保險經紀人公司有著最優質的平台及最好的教練，竟然能夠再創高峰，22 年來的努力在生命的路徑上有另一番風景！

2019 年是我已達法定退休年齡之時，正在思索著是否為自己工作生命畫下句點，但在年初客戶因著我、過去在專業的努力、且長期服務所建立的信任，將資產變形之後的資金，全數交由我做長、短期的規劃，讓我在第一季就拿到第 10 屆的 MDRT，期許自己，在生命中持續有 MDRT 終身會員的榮耀！



# MDRT 2022

## 將願力化為動力



### PROFILE

**蔣品茵** 業務籌備協理

年資：22 年

壽險業的最高榮譽、大家嚮往的殿堂——  
壽MDRT百萬圓桌是進入壽險業的目標，而進入永達就等於拿到了這張門票！

感謝自己能進入棕銘區塊高一處。一個人若想要成功，要不組織一個團隊，要不就是加入一個團隊。在這瞬息萬變的保險事業裡，單打獨鬥只會讓路愈走愈窄，所以選擇志同道合的創業夥伴與公司，就是選擇成功。

進入永達 18 年，我非常清楚自己的目標及方向，

跟對人、做對事是非常重要的。每一個人都想成功，面對公司訂下的各項獎勵競賽或活動，我都會鼓勵夥伴與自己參與挑戰。以身作則才能取信於人，學習分享，擁有共好的價值觀，進而凝聚團隊的力量，形成單位的文化。

面對未來競爭激烈的保險市場，我們要有信心，西進大陸市場拓展壽險事業的版圖，以及幫助更多的客戶做好退休、節稅和資產保全的完整規劃，實現三富人生：富足退休、富裕一生、富貴傳承。



永達保經

# MDRT 2022

## 莫忘初心 砥礪前行 方得始終



PROFILE

**蕭百玲** 業務儲備協理

年資：24 年

**保**險業是傳遞幸福的行業，而我們是傳遞幸福的天使，幫客戶傳承給最愛的最真誠的禮物，在傳遞幸福的同時，也會遇見生命中的貴人，用感恩的心對待每一位給予我們機會的貴人。

蛻變崛起，化繭為蝶。



# MDRT 2022

每個人不一定能成為明星  
但是可以成為別人的救星



PROFILE

**蔡玫靜** 業務籌備協理

年資：15年



再次榮獲 MDRT 會員資格非常感謝所有支持我、愛護我的客戶，還有永達長官、夥伴們的激勵，往第 6 屆 MDRT 邁進。

從 18 歲出社會走在路上，常有保險前輩說：「我很適合做保險」，我當他是來搭訕，沒有多做理會。一直到我 40 歲時，父母雙雙病倒住院，要申請理賠時，才發現同樣的保費理賠大不同？這才引發我對「保險」兩字的好奇，進而轉行進保險業。

我的長官是棕銘業務資深副總，他啟發我對「保

險」業務生涯的未來是無限大，並給我很大發展的空間。幸運的是我從任職團隊秘書開始認識「永達保險經紀人」，由內勤行政角度看永達保險經紀人這家公司……從最高領導人董事長吳文永、總經理陳慶鴻到所有內勤支援服務，無所不能的獎勵、激勵業務部門，到現在不斷耗資千萬軟體裝備支援業務員行銷與增員，穩定收入倍增。

在永達，也印證了永達口號「人生有永達，萬事都騰達」這句話。最後，要感謝您的閱讀，期許您再給玫靜支持與鼓勵哦！感恩！



# MDRT 2022

## 野心 是奇蹟的出發點 是達標的特效藥



PROFILE

### 徐卓彬

業務儲備協理

年資：6年

人 生的第一份工作——永達保險經紀人。

沒有強大的背景。

沒有充沛的人脈。

沒有強而有力的支柱。

沒有豐富的工作經歷。

3年時間從業務專員到業務首席經理。

6年時間完成多國歐洲之旅。

6年時間完成多項高手交流。

6年時間完成5屆MDRT。

感謝永達保經台南芊榆處擁有！

鑽石平台的架構，資訊的整合！

語言含金量，專業訓練法。

野心，是奇蹟的出發點，是達標的特效藥！





# MDRT 2022

天道酬勤 地道籌善 人道酬誠  
商道酬信 業道酬精



PROFILE

**許婷婷** 業務儲備協理

年資：17 年

中央研究院士曹永和說過：「一生有意義的東西，要自己去找，找到了就要堅持下去。」

我找到了最有意義的事，工作上最大的使命，能夠用最專業的分析，為客戶量身訂作最合宜的規劃，成為客戶最信賴的朋友，未來一起往富足退休前進。

能夠完成 MDRT，這份榮耀是屬於一路支持我的客戶、家人、朋友們，每一步都是他們的鼓勵、提

攜，造就了現在的我。曾經，從客戶變成的好朋友，在大白天對街的馬路上，不畏路人眼光對我大喊加油；曾經，客戶幫我轉介客戶，陪著我大半夜才回家。太多的點點滴滴，客戶對我的好，在此，再次感謝一路陪伴我一起成長的客戶、朋友和家人們。

未來的每一天，堅持最有意義的事，工作上的最大使命，保持初心，每日超越更好的自己，繼續做到讓你們以我為榮！



# MDRT 2022

## 真心服務 客戶至上



PROFILE

**葉純錚** 業務儲備協理

年資：2.5 年

**感**謝永達及林惠萍業務協理所領導的優秀團隊，還有主管李信年業務首席經理的引薦，讓從銀行退休的我，有機會可以擁抱事業的第二個春天。

相信只要以真誠的心相待，善，便是一個循環，而堅定的信念和堅持，都是淬鍊我更加茁壯的養份。未來我也會繼續帶給客戶財富管理新思維，讓永達精神繼續傳承，永續豐盛。



# MDRT 2022

每一天都笑著去面對  
你將看見更好的明天



PROFILE

**李信年** 業務首席經理

年資：6年

**笑**是與人最親近的距離，更是樂觀前行的動力。不論行銷或是增員都是必備的要素！

能順利再次榮登 MDRT 會員，首先要感謝客戶的支持與肯定，再感謝公司提供優質的平台，創造業務推展的競爭力，最後更要感謝我的老闆惠萍業務協理、顯祥業務籌備協理及惠萍處的夥伴們一起攜

手前行，一路挺進，互相扶持，讓業務推展無後顧之憂，順利完成目標。

期待未來持續與團隊夥伴攜手前行，共登 MDRT 會員，共同圓夢、再創高峰。

相信就會看見，看見就會實現！



# MDRT 2022

## 不怕慢只怕站 相信你能你就能



PROFILE

**陳薇帆** 業務首席經理

年資：16年



**感**謝比我還相信我會成功的主管—惠萍業務協理、顯祥業務籌備協理，以及惠萍處的所有主管，還有我的夥伴，讓我在保險專業發展的道路上並不孤單，而是有一群人陪著我，也感謝客戶們的信任及持續的加碼支持，能協助我的客戶們做好風

險管理、退休規劃及傳承，是讓我堅持在保險事業發展的最大動力。感謝永達保經的平台及資源共享，借力使力更省力，希望未來有更多人加入我的團隊，一起打拼事業、分享成就。