



MDRT 2022

堅持是成功的捷徑

沒有一成不變的環境，就如同新冠疫情的發生，面對危機，有人選擇半途退出，有人則是想盡辦法克服難題，我相信：「成功的路上並不擁擠，因為堅持的人不多。」



洪秀珍 業務執行
副總經理

PROFILE

保險年資：28年

榮譽事蹟：

- 美國 MDRT 百萬圓桌會員 (6 屆)
- 國際華人龍獎 IDA 終身會員
- 國際華人龍獎 IDA 主管組白金獎
- 國際華人龍獎 IDA 主管組金龍獎 (8 屆)
- 國際華人龍獎 IDA 主管組銀龍獎 (3 屆)
- 國際華人龍獎 IDA 主管組銅龍獎 (2 屆)
- 國際華人龍獎 IDA 傑出業務銅龍獎 (6 屆)
- 中國之星 CMF 主管組鑽石獎 (4 屆)
- 中國之星 CMF 主管組金星獎 (1 屆)
- 中國之星 CMF 主管組銀星獎 (3 屆)

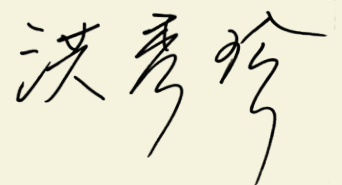
【座右銘】

以成功吸引成功，以成功
複製成功。



經營保險事業多年，我始終認為，能讓團隊賺到錢，並且滿足夥伴的需求，是一個領導者的必修功課。多年下來也領悟出一套領導哲學，除了以身作則之外，「向心力」及「執行力」更是組織成長的關鍵。培養向心力必須建立「信任感」，讓領導者、主管、夥伴之間彼此信任、關心，讓夥伴在挫折中找到方法、心法、技法。而提高執行力的關鍵在於，引導夥伴明確自己的目標、定位，並且持續追蹤、督促、鼓勵，才能讓夥伴堅持達成目標。

展望 2022 年，希望北二團隊人人都能以「我的主場 勢不可擋」的氣勢在保險這個主場，以勢不可擋的氣勢，堅持攻克「保險企業家」這個課題，抱持創業的心態經營自己的保險事業，厚植自己的實力與眼界，堅持達成 MDRT，在個人行銷到位之後，全力布局人才招募與定著，進階組織經營，成為下一個「保險企業家」！





MDRT 2022

成己為人 成人達己
以服務代替銷售 以專業贏得信賴



PROFILE

鄒美玲 業務協理

年資：32 年



從事保險業 32 年，用心服務客戶，做好風險管理與理財規劃，感謝兩位主管的引領，進入永達保經。永達保經的定位，以退休規劃與財富管理為主軸，進而為客戶解決退休與資產保全、稅務規劃及資產傳承等問題，更加提升經紀人的專業與價值。

MDRT 是永達的基本配備，我進永達的第 1 年完成了 3 倍 MDRT，接下來持續蟬聯 MDRT，2022 年完成 11 屆 MDRT，這就是環境平台的重要！

在永達，人人都可以是 MDRT！感謝永達這個平台！從各級教育訓練課程的完整規劃，及業務主管

銜接訓練的技能輔導，加上體系訓練活動統一規劃與執行，運用完整的績效技能、實境檢定，讓每個業務員的能力達到水平，這就是系統的威力，也就是為什麼永達的 MDRT 比例是業界最高的原因。

未來期許在平台複製的威力之下，接續培育更多 MDRT 夥伴，從賺銷售財、到輔導財、到管理財，在永達最棒、最人性化的基本法之下，每個夥伴到退休都繼續擁有組織財到老，甚至還可以傳承給下一代，這是公司的德政，也是每個永達人的幸福，更感謝所有客戶的信賴與支持！美玲會繼續努力讓人人懂保險！人人有保險！！



MDRT 2022

世界不會在意你的自尊
人們看到的 是你的成就



PROFILE

施秀倩 業務籌備協理

年資：15 年



從個人行銷走向團隊經營之路，
從服務客戶到服務事業合夥人及回饋平台，
提升「小我思維」到「大我格局」。
學習用傾聽帶領團隊，因為服務夥伴而成就個人。

感謝公司及主管提供豐沛資源，
更感謝夥伴的完全信任。
將 MDRT 的榮耀，回饋給客戶及支持我的朋友們。

感謝自己勇於承擔，



MDRT 2022

真心真意 平實自然
善盡言責 以誠相待



PROFILE

周雅莉 業務儲備協理

年資：12年

當初轉職，只想擁有較多個人時間，沒想到卻必須付出相當的努力才能達成，從總體經濟發展的金融產業，跨入個人財富管理的保險業，得重新適應學習，慶幸原來職場的訓練，讓我具備金融市場的專業能力，耐心克服不斷變化的消費市場，應付個人角色定位的轉變。在此，感謝朋友的支持與鼓勵，和永達保經這個非凡的平台。

初進保險業這陌生的環境，依照主管的指示，聽話照做，借力使力，每天按表操課，勤練基本功，正如胡適先生說的：「從前種種，歸於今我，莫更思量、更莫哀，從今後，要怎麼收穫，先那麼栽。」「……這個時代，正是我們要培養我們的信心的時候，沒

有信心，我們真要發狂自殺了。我們的信心只有一句話：『努力不白費』，沒有一點努力是沒有結果的。」

保險業務具有高度風險，尤其是政策的多變性，是充滿挑戰且不穩定的工作，除必須在專業領域中不斷精進內化，有邏輯、系統化、用最精簡的語言化解客戶的疑難，將複雜問題簡單化，建立和客戶間深厚的信任，隨時觀察客戶的言行，理解客戶的需求，維持專業人員客觀的高度，才得以面對市場瞬息萬變的挑戰。

有人說：「不是凡事都只有輸贏，過程中所收到的收穫，往往是最珍貴的。」謹以此，送給我自己，也送給在這職場一起努力的朋友。



MDRT 2022

專注本業 不求速成求養成



PROFILE

林怡君 業務儲備協理

年資：15 年

轉眼保險從業已逾 15 年，不管在內勤行政還是業務招攬，一直兢兢業業為客戶的人身財務把關，提供客戶個人、家庭和企業責任的風險轉嫁，也結交不少各行各業的朋友，讓怡君協助他們提早完成資產保全與財富傳承的防火牆，做到：親有所護、老有所養、財有所繼。

感恩在保險業務豐富怡君的人生，感謝在永達保經的訓練平台實現怡君的梦想。面對高齡化少子化的未來，怡君自我期許繼續晉升成長，協助完成夥伴的梦想，成就更多客戶的財務目標，大家一起富裕一生、富足退休、富貴傳承。



永達保經

MDRT 2022

熱誠關懷 為客戶退休作把關 創造美好退休生活



PROFILE

張素滿 業務首席經理

年資：16年

人 生中最大的幸運，不是撿到錢，而是你遇到一個人，他打破了你原來的思維，改變你的認知，進而提升你的境界，帶你走上複製成功的平台。

更因為見識到永達尾牙的盛況，不一樣的氛圍，早會 Roplay 的訓練，共好平台的業績分享，強大的能量場，讓我決心要加入這充滿正能量的團隊，從心出發——改變。

沒有等出來的輝煌，只有走出來的美麗；當你願意踏出第一步，你的生命就變得不一樣！

2021年5月報聘永達，也順利完成MDRT及極峰

競賽。

人的命運因努力而精采，只要用心對待、努力付出，每一個日子都是充實的。

付出才會傑出，感動就一定會改變，做別人生命中的貴人，讓他們的日子因為有你而變得更美好。

期許自己每年都要完成MDRT，惟有成功才能吸引成功，也希望增員更多優秀的人才，一起打拼成就事業。