

永達邁入 15 年回饋保戶徵文活動

好 文 分 享

永達保經深耕退休保險理財市場，為了感謝長期支持永達的保戶，於日前舉辦增額終身壽險徵文活動。該活動獲得保戶廣大迴響，特遴選出卓越的好文章，自九月號起陸續刊登，以饗讀者。

好的理財計劃，是確定保本、保值、又會增值且安全的規劃，透過購買增額終身壽險，確定未來存一筆本金，打造退休有退休俸，利用存本取息的好處，又可以實現自己要出國旅遊的計劃。先設定必要的存款目標，再去控管支出（以現有的收入－存款＝支出），確定未來能有一筆錢做為退休俸。

花錢要花在刀口，確定當用則用，能不花就不花，現在已達成一半的目標，透過這樣的機制，也已累積一筆錢，只要繼續強迫自己再遵守這樣的目標計劃，一年過一年，繳費期滿，不但累積一筆錢，繼續存放還能累積增值，圓滿自己的目標。還好當初有做這樣的計劃，感謝永達保經及我的業務代表。

陳芊羽

養成記帳習慣、計劃性存款、對自己的收入與支出做好規劃，透過保單來解決人生風險的問題，而且強迫自己做儲蓄的動作，做為未來退休生活費的來源。增額終身壽險能對抗通膨、保本保值，讓退休後可以做自己想做的事，不必擔心沒錢花費，用不完的，還可以留給下一代傳承規劃。我常與朋友分享，一定要做好退休規劃，這樣退休後才不會造成小孩的負擔，而且有一群實力相當的老友，大家一起達到富足一生、富貴傳承。

陳素琴

我覺得這張增額終身壽險的保單商品，對於經營企業上非常方便，還具有節稅效果。為了要儲蓄這筆金額，不只在工作上更得努力經營，生活開銷也減少無謂支出，透過儲蓄累積的過程，也幫自己老年時的退休金準備好了，可以富足退休。

工作時努力賺錢、努力存錢，老後才能過個富足有尊嚴的老年退休生活。更重要的是，增額終身壽險因為有很高的現金價值，讓經營公司的過程中，若有資金需求或手頭不便時，很快就可以貸出來運用，相當方便，不是鎖死的。

簡天保

經由電子媒體及報章雜誌的耳提面命，瞭解台灣已經邁向老年化、少子化，以前養兒防老的觀念，逐漸被打破，因此為自己準備足夠的退休金，實是刻不容緩！所以透過永達保經的規劃，趁早購買增額終身壽險。

經歷十年的時間，確實使自己的養老金，得到安全庇護，不僅規避了金融海嘯的衝擊，更保全了自己辛苦賺得之資產，往後退休生活無虞！曾經拜讀前衛生署長楊志良先生的著作「台灣大崩壞」，書中提到四不一沒有：不婚、不生、不養、不活，沒有前景，真是於我心有戚戚焉！幸好增額終身壽險幫我解決上述問題，每思至此，美好的退休生活盡在眼底、近在咫尺，十分感謝永達保經與自己睿智的抉擇！

鄭美玲

我的第一筆保單是民國九十年購買的，那時已工作二、三年，突然發現存款數字並沒有隨時間而增加，開始思考是否該強迫自己儲蓄，好為未來的退休金作先前規劃。

然而一年十幾萬的保費，對當時的我可不是輕鬆的事，但在保險業務代表的鼓勵下硬是投保了，現在回想起來真的很感謝。十四年過了，隨著薪資成長，當初的保費對我不再是沈重負擔，甚至後來又陸續買了一些，哈哈！雖然沒法隨心所欲花錢，但也默默地為自己存下一筆錢，身邊有錢便不會對不可知的未來感到擔憂，心裡覺得十分踏實，現在的我很開心當時所做的明智決定喔！

莊麗貞

