

永達邁入 15 年回饋保戶徵文活動

好文分享

永達保經深耕退休保險理財市場，為了感謝長期支持永達的保戶，於日前舉辦增額終身壽險徵文活動。該活動獲得保戶廣大迴響，特遴選出卓越的好文章，自二〇一五年九月號起陸續刊登，以饗讀者。

十一年前向永達保險經紀人買了一張鎖利型保單，而今想來宛若買到一張航向晚年北極冰洋的核子動力豪華破冰船票，生命黃昏不再驚懼命運海相凶險，縱使詭譎浮冰當前，亦能寫意地壯遊綺麗的老年生活。

專家指出，因人口結構丕變及政府退休制度設計失當，國家財政終將因債台高築而土崩瓦解，勞保軍公教退撫基金有可能於民國一百二十年和一百二十二年相繼破產，退休人員將面臨無退休金可領之窘境，繼而出現銀髮族和年輕人搶工作之怪象。想到一生戎馬靠退休俸生活的我，日後無退休俸可領了，既驚慌又覺情何以堪，屆時生命黃昏朵朵斑斕彩霞，將化身為隻隻噬血的蝙蝠。前些日子整理資料夾時，重新檢視永達保險經紀人公司這張保單，心中的焦慮頓時化為烏有，這張五百萬保單在繳滿二十年後，因三%以上鎖利，屆時已超過六百萬的價值，臨老日用、醫療、休閒娛樂甚至是長照，皆可令我無後顧之憂，即便彼時經濟環境惡劣到宛如暴君，我亦有種「帝力於我何有哉」之淡定。

話說有天蘇東坡與佛印冶遊遇雨，剛好看到一間山神廟便進去避雨，神廟中有一尊手持念珠之觀世音菩薩，蘇東坡納悶問佛印：「觀世音菩薩念何佛號？」「當然是念觀世音菩薩」佛印說；只見滿臉狐疑的蘇東坡吶吶道：「祂不就是觀世音菩薩嗎？」佛印一臉肅穆不疾不徐地說：「求人不如求己呀！」大環境叵測既是必然，人人當有危機意

識並自求多福，這張保單不啻是我的念珠及護法金剛，更是聞聲救苦的觀世音菩薩。

涂耀昌

當初單身購買的動機只是單純地想要存錢，經過業務員的商品分析覺得好像不錯，於是就購買了！現在想想這個保險商品，具有優良可以達成資產保全的特性，而透過政府的法令又保障到退休金的安全，可以用二十年的時間，持續不中斷的累積夠用的資金，更可以透過複利增值的特性讓我們小錢變大錢！目前也已婚了，當初的小錢經過時間的累積及複利的增值效果，已不是退休的商品，也可以當成小孩的教育基金，且穩定無風險。

不要覺得繳費二十年期好長喔！退休還離我好遠喔！我沒錢存…等等因素，現在想起購買增額保單已經過了十一個年頭，真的很感謝業務員一直與我保持聯繫，不厭煩一直灌輸退休養老的觀念，分析商品的特性，很慶幸有購買增額終身壽險，雖然中途有保單貸款，但很清楚只要透過保單還款，就能知道保單價值準備金有多少！每個人都會老，都會有退休的一天，真的要趁年輕為自己準備退休金，重點是要買對退休商品，才能富足退休。

李淑亦

