

台灣中澤 誠實 誠意 誠懇

洪宙宏 平凡中創造不凡的材料世界

台灣中澤公司自一九八八年創立至今，已經歷二十八個寒暑，始終秉持專業品質理念，誠實、誠意、誠懇的服務態度，深深獲得客戶信賴與好評。文／羅怡如 攝影／楊樹山



專

業經營各式量測設備、光學設備的台灣中澤股份有限公司，主要



認真投入獲得肯定

代理各類型進口硬度計、金相顯微鏡、前處理設備與各式耗材、各式推拉力計與扭力計、材料試驗機、環牙規、膜厚計與各項光學設備。董事長洪宙宏表示，公司成立初期代理販賣硬度試驗機為主要營業項目，進而引進國外專業品牌材料試驗及量測設備等，近年來更自創品牌，擴大服務於國內廠商及學校、學會等研究機關。

台灣中澤公司開發自動研磨機等各種金相試片前處理設備及耗材，以代理日本FUTURE-TECH硬度試驗機聞名。聊起創業歷程，其實洪宙宏也是從吃人頭路，逐步走出創業之路。出生於台南的他，學校畢業後進入一家五金貿易行工作，勤奮努力又樂於學習，得到老闆的賞識，詢問他有無意願到台北分公司擔任業務，於是他隻身北上，開始新人生。當時公司旗下代理的品牌多達六十幾家，熱銷的品牌都已有專人負責，初來乍到的他，只能選擇一些正要起步衝刺的品牌。所謂初生之犢不畏虎，他帶著日本Future Tech全省跑透透推介說明，逐步打開知名度，績效也日益提升。

為了讓自己更專業，他白天上班、晚上念書，每逢假日更到博愛路「全華」圖書，購買專業書籍閱讀，慢慢地也對這些設備、器材產生興趣。熱衷行銷推廣的他，為了讓更多廠商對公司旗下代理的品牌、產品有更進一步的認識，洪宙宏當年更在中華體育館辦展覽，進行商品展示會，讓企業主、採購人員近距離接觸產品、面對面諮詢解答，也算創一時之先，開創出好成績。

儘管經營得有声有色，但洪宙宏仍有憂患意識，幾經思量，他決定自行創業，從最熟悉的本業做起。當時日本Future Tech轉換代理，也找了新的代理商，但因為有先前打天下的革命情誼，他提出雙代理的想法，對方欣然接受。為了贏得信賴，他全力推廣經營，三個月的成績就超過原代理一年的業績，因為如此，也奠定與日本FUTURE-TECH

為了讓自己更專業，他白天上班、晚上念書，每逢假日更到博愛路「全華」圖書，購買專業書籍閱讀，慢慢地也對這些設備、器材產生興趣。熱衷行銷推廣的他，為了讓更多廠商對公司旗下代理的品牌、產品有更進一步的認識，洪宙宏當年更在中華體育館辦展覽，進行商品展示會，讓企業主、採購人員近距離接觸產品、面對面諮詢解答，也算創一時之先，開創出好成績。