

活力熱情 口說好話

# 韓孫珍華 溫暖到心坎裡的服務

韓孫珍華以支援代替管理、以愛為出發點。招募人才、廣納菁英、重視學習、樂於付出的她，希望未來能替更多人服務，達到以愛傳承、富足退休！文／羅怡如 攝影／楊樹山

一個團隊的成功來自於對事物的堅持，永達保險韓孫珍華籌備業務副總，透過「堅持」、積極「行動」，不僅為客戶規劃最完整的保障。爭取應得的權益，她帶領的團隊擁有向心力和執行力，更有主動關懷客戶的行動力。團隊合作表現亮眼，每每以優異的組織發展及高繼續率創下佳績。

## 投身保險業發揚南丁格爾精神

出身於軍人家庭的她，家中有七個兄弟姐妹，因為受到南丁格爾「燃燒自己照亮別人」的精神感召，加上父親鼓勵她有夢想就應去追，於是她報考護專，畢業後就到醫院服務。之所以從護理轉戰保險業，除了她熱忱、深耕、認真、負責的人格特質，也因她悟出保險工作其實與南丁格爾的精神不謀而合。

談起轉業歷程，她指出，從事臨床

的護理工作，看盡人生的生老病死、悲歡離合，體會出人生未雨綢繆的重要性，如何讓每個人在未來的日子裡遠離恐懼、永遠安心，於是萌生了轉行的動機，決定接受挑戰，從事保險業務工作，布建實現創業的計劃。

開始經營保險事業總有高低起伏，但那些艱辛，都比不上無法獲得父母認同的心酸。由於父母排斥保險，得知她從事保險業，甚至有三年時間不讓她回娘家。但不服輸的她深信保險是一個可以幫助人、感動人的福報事業，於是加倍努力，秉持誠懇與熱忱，協助客戶解決問題、創造需求、規劃滿足，創下銷售好成績。終於在入行第四年，邀請父母參加業務大會，當父母見到她屢次上台領獎，不只對她刮目相看更以她為榮。問起讓她持續達到成功的堅持力量是什麼？孝順的她不加思索回答：「回報父

## 韓孫珍華 Profile

現任：永達保險經紀人籌備業務副總

- ◆ 保險資歷：20年
- ◆ 成功座右銘：登高必自卑，行遠必自邇。
- ◆ 得獎經歷：
  - 蟬連 14 屆美國 MDRT 百萬圓桌終身會員
  - FChFP 財務策劃師
  - 國際龍獎 IDA 傑出主管組金龍獎
  - 國際龍獎 IDA 個人組銅龍獎
  - 中華民國台北市優秀勞工獎
  - 中華民國人壽保險優秀業務獎
  - 中國保險精英圓桌大會鑽石主管獎
  - 榮獲全台保險信望愛一最佳通訊處獎



母的養育之恩，讓父母以我為榮！」

在外商壽險公司績效卓越的她，看著環境趨勢的變遷，高齡化、少子化社會的降臨，深知退休規劃的重要，心裡萌起轉變的念頭。一次參與美國 MDRT 百萬圓桌會，她被永達聲勢浩大的陣仗吸



引，回國之後因緣際會，便投入深耕退休保險市場的永達保險經紀人公司。

### 為團隊打造價值事業

認識韓孫珍華的人都會被她散發活力熱情的神態所吸引，口說好話、時時讚美人，更是她的特色。不過，從前的她卻是害怕接觸人群，她表示，從前在醫院服務時，接觸的都是昏迷的病人，使得她不擅與人接觸。從事保險業認為保險業是服務業，應該展現誠懇與熱忱，於是她報名卡內基課程從內心激發潛能，將關注對方、時時讚美養成習慣、形成自然，完全落實在生活中。

誠如英國首相邱吉爾所說：「風箏是逆風上揚，絕非順風飛翔。」對她而言，挫折是必經之路，遇到問題別無他法，就是「面對、解決」四個字，她將挫折

視為經驗累積的最好方法。然而，看見客戶因保險而獲得保障，當客戶感激你為他們所做的一切，甚至因你而身心靈變得更加富足，就是支持從事保險之路的動力，讓她甘之如飴地投入。

韓孫珍華的每個起心動念均有個信念醞釀著，就是如何締造「價值事業」。為延續成功，她期許每年體系業績都要穩定成長，夥伴們都能步步高升，她重視團隊合作的共好精神，也很重視專業的培訓，每日晨會的演練、安排、周末的財經講座課程，都很用心的策劃，其間並邀請專業的財稅專家講授最新的稅務資訊，深知透過專業知識及技能的傳遞，才能打造優秀業務人才。

### 行動力展現最好的自己

因為買保單而與保險結緣，因為聽了

保險的意義與功能，悟出保險工作與南丁格爾的精神不謀而合，全以「付出」為前提，讓韓孫珍華投身保險行業近二十年時間。對有心加入保險業務工作的年輕人，她以過來人的身分建議，要將吃苦當成吃補，想要成功，一定要懂得「堅持」，積極「行動」、加強專業，向成功者請益，展現最好的自己，訂定最高的行動計劃，成功的路就會呈現。

已連續十四年獲得國際認證百萬圓桌（MOT）終身會員殊榮的她，以近十四年時間栽培二四六人次達成MOT資格，成績斐然。因為深信保險所帶來的社會價值觀，她將這股澎湃激昂的理念化為動力，全心投入，藉由永達優質創業平台招募人才、廣納菁英，甚至培育行銷戰將及組織發展高手，時時刻刻扮演、孕育保險企業家的推手。



### 服務心法

- 懷抱著服務的熱忱，起心動念去做別人生命中的天使。
- 甘之如飴投入奉獻，溫和謙卑。