

# 永達保經 孕育MDRT的搖籃

# 成功吸引成功的鑽石人才學

文／羅怡如 攝影／楊樹山



永達保經 保險經紀人股份有限公司  
EVERETT FINANCIAL SERVICES COMPANY, LTD.

### 立足國際保險殿堂 台灣保經最高榮譽

#### 2016 Top 100 Companies by Members

RANK	COMPANY	COUNTRY	MEMBERS
1	ICIC India	India	3,403
2	Fing An Life Insurance Co of China, Ltd	P. R. China	2,964
3	AIA International Limited	Hong Kong SAR	2,648
4	Prudential Hong Kong Limited	Hong Kong SAR	2,612
5	New York Life	United States	2,511
6	Aflac	United States	1,982
7	Norfolk Life Insurance Co	United States	1,060
8	Prudential Life Insurance Co	United States	1,043
11	AXA China Region Insurance Co Ltd	Hong Kong SAR	727
12	Reliance Life Insurance Co	Taiwan R.O.C.	689
13	Samsung Life Ins Co Ltd	Republic of Korea	639
22	Cathay Life	Taiwan R.O.C.	469
23	China Life Insurance Co Ltd	P. R. China	467
36	China Life Insurance Co Ltd	P. R. China	233
37	AXA Advisors LLC	United States	233
38	Nian Shan Life Ins Co Ltd	Taiwan R.O.C.	233
39	Guangmin Life Insurance	United States	232
40	New China Life Insurance	P. R. China	232
41	CITIC Prudential Life Insurance Co Ltd	P. R. China	227
42	Everett Insurance Services Co Ltd	Taiwan R.O.C.	210
44	Everett Ins Brokers Co Ltd	P. R. China	210
46	Cathay United Bank	Taiwan R.O.C.	207
62	Taiwan Life Ins Co Ltd	Taiwan R.O.C.	117
63	China Life Ins-Taiwan ROC	Taiwan R.O.C.	116
94	Shin Kong Life Ins Co Ltd	Taiwan R.O.C.	100
100	Allstate Insurance Company LLC	United States	91

北區服務專線: 0800-518088 中區服務專線: 0800-777818 南區服務專線: 0800-600888

依據MDRT網站公佈的二〇一六年MDRT會員公司統計資料顯示，永達保經MDRT會員數為二一九人，依MDRT會員數多寡統計的公司排名，名列全球第四十二名，二〇一六年台灣各大壽險公司，僅有八家公司入圍MDRT會員排名前一百名，永達保經位居第四名！而大陸永達理二〇一六年MDRT會員數為二二六人，名列全球第四十四名。

人才吸引人才 成功看得見  
因為認同百萬圓桌MDRT這個世界性認證指標，台灣永達保經成立初期，即規劃朝向華人保險舞台發展，而這項優良文化移植到大陸永達理，透過組織制度的建立，永達理保經旗下業務代表取得MDRT資格人數連年大幅成長。永達保經董事長吳文永指出，台灣永達保經因為專業人才多，是國內保險界MDRT人數比重最高的公司，而大陸求職市場正值年輕族群喜歡花錢去學習、投資自己的世代，許多高學歷者到永達理求職且接受培訓，成效超乎預期，也因此大陸業務代表目前每人平均產值高出台灣約三成左右，且定著率高達八二%。

要達成MDRT的成功祕訣，就是養成良好的工作習慣、做好時間管理、傾全心投入客戶服務、盡全力達成設定的目標。永達保經提供每日即時財經、晨會、Roadshow、財經稅務講座等，讓業務代表強化專業知識。吳文永表示，在傳統模式中，行銷人員流動性很高，績優業務人員很容易被挖走；但在永達保經，愈是優秀的業務代表其定著率就愈高，因為這些優秀人員對於未來的成長很明確，不容易動搖。我們要做的就是讓業務代表感受到能夠持續不斷地從集體智慧中獲得提升，透過成功帶動成功的模式，吸引更多優秀的人才。

### MDRT終身會員 人才智庫

基於重視人才及提升經營績效，永達保經鼓勵達成MDRT的業務代表參加年會，藉以擴大交流、培養國際觀；同時鼓勵達成MDRT終身會員者出書，個人的行銷歷程讓其他人得以學習。吳董事長指出，永達保經目前已有四十三位獲得MDRT最高榮譽終身會員資格，能夠年年達標進而成為終身會員實屬不易，他們是公司的人才智庫，目前更是永達及永達理爭相邀約的對象，不少業務代表透過閱讀他們的著作、聆聽演講座談，從中學學習營銷技巧及服務心法，獲得相當大的助益。