

為您打造「晶彩健康生活」

# 黃沛晶 分享自然而然的**美麗祕訣**

「不只寵愛自己，也要寵愛親愛的你。」一句話完美詮釋黃沛晶創立晶彩生活館的初衷，透過分享優質營養食品，她希望大家活得健康精彩，自然而美。

文／洪詩茵 攝影／何佳華



利創業；卻又在工作過程中發現健康的重要性，進而開創她的健康事業，究竟是什麼樣的健康產品，讓她如此毅然決然？

## 晶彩健康事業的源起

會計師工作需要高度集中力與腦力，自從創立會計師事務所以來，黃沛晶每天都在高壓力狀態下渡過，尤其旺季的時候，每天不是睡覺就是工作，事務所成立不過三年時間，日積月累的壓力及精神消耗，讓她的體質驟變，身體及皮膚狀況都非常糟糕，異位性皮膚炎上身，臉上更是一塊塊的發炎紅色斑塊，「那時候的身體狀況真是糟透了！」

在身體對自己發出嚴重警告的那一刻，黃沛晶意識到，沒有健康什麼都是枉然，於是開始調整自己的工作與

生活狀態，看醫生、吃中藥、補充營養品等，調養了三、四年，身體狀況仍舊反覆。二〇一五年，一次機緣巧合造訪澳洲，黃沛晶發現當地蜂王乳與蜂膠非常火紅，想著：「都吃過那麼多種營養品了，也不差這一樣，試試吧！」沒想到三個月時間就感覺身體狀況穩定許多，於是將中藥停掉，同年又造訪澳洲兩次，不過半年時間，身體狀況就好了八、九成。

體會到澳洲蜂王乳及蜂膠的好，又想到很多人都有一樣的健康問題，抱著分享的心態，第一、二次造訪澳洲，黃沛晶特意勤跑各大藥妝店、藥局，了解每個營養品牌及製造工廠的背景，經過詳細評估，第二次造訪澳洲，就談定代理權，選定擁有多項認證與國際大獎的澳洲 HOMART 工廠所生產的 HEALTH NATURE。

一位不平凡的女人，憑著一股衝勁不斷為自己的生命創造無限可能。學生時期就立志創業的晶彩生活館創辦人黃沛晶，從沒預想過未來從事的行業，做過會計、化妝品專櫃小姐的她，在一次次摸索的過程中，發現會計師能夠與客戶一起成長，毅然重回校園學會計，考取執照，並且順



蜂王乳膠囊／富含多種酵素、礦物質、荷爾蒙、維生素B群及癸烯酸，有助調節生理機能、養顏美容、新陳代謝，並幫助入眠。（哺孕婦請諮詢醫生建議）



蜂膠膠囊、蜂膠滴劑／富含類黃酮、維生素B群、維生素E、多種微量元素及有機酸，適合經常外食、長時間工作及欲調整體質者。（哺孕婦請諮詢醫生建議）



HN 山桑子膠囊／富含多種類黃酮與維生素A、B、C、E及豐富花青素，適合長時間閱讀、3C產品使用者。



CHERI 茶樹精油禮盒（茶樹精油×1、茶樹膏×2）／源自澳洲本土茶樹，擷取葉片和嫩梢為原料，有助緊緻毛孔、驅除異味、恢復肌膚活力。



HN 深海魚油膠囊／富含EPA及DHA，為人體必需脂肪酸，有助新陳代謝、調整體質、維持健康，讓思緒更清晰。



HN 葡萄籽膠囊／富含花青素及17種胺基酸成分，有助調節生理機能，適合長期熬夜及想擁有健康氣色的人。

## 關於 HOMART

1992年成立於澳洲雪梨，擁有澳洲最先進的cGMP工廠，以專業生產高品質營養食品、護膚品及奶製品，榮獲十五項國際大獎，並擁有澳洲cGMP、澳洲有機製程、歐盟PIC/S、美國FD及伊斯蘭清真等多項認證。HEALTH NATURE系列產品為其旗下最受歡迎營養品牌之一，堅持以天然原料精製，並100%由澳洲原裝出口全球各地，為澳洲奧運國家選手推薦品牌。

### 規劃實體店面建立信任

創業初期，擔心負擔不起太過龐大的現金流，黃沛晶選擇從網路平台出發，更因秉持「親身體驗」的理念，網站上販售的產品，每一樣都堅持先行試吃試用，而且定價極為親民，她表示：「營養食品本就要長期補充才能體現效果，如果訂價太高，會拉大與消費者之間的距離，也違背我希望讓更多人認識及使用好產品的初衷。」從創業初期透過粉絲專業、網站關鍵字、辦活動送產品提高知名度，進

階到透過粉絲專頁分享健康知識串連產品，與各大購物商城合作，以及一年參展兩次，晶彩生活館已慢慢擁有一群忠實會員，並漸漸看見口碑推薦的效益。黃沛晶預計於下半年成立實體店面，慢慢擴展服務據點，並進駐百貨公司，以期與消費者的生活有更深刻的連結，她說：「面對愈來愈多實體店面的問題，也讓我意識到，實體店面對消費者信賴度的重要性，已是晶彩當前刻不容緩的計劃。」



憑本截角至台北世貿一館「台北國際健康產業博覽會」之「晶彩健康生活」攤位，可享「滿千折二百，滿二千折五百」優惠，優惠期間 2017/8/25-8/28，限單筆消費，僅折抵一次。