

用心不斷創新

高慧如 耐心傾聽的專業服務學

在保險理財的平台上，高慧如經營保險事業愈做愈歡喜。對她而言，讓客戶感受保險在資產配置中的價值、協助夥伴開創事業版圖，這股心念就是她持續向上的動力。文／羅怡如 攝影／何佳華

堅

持你的選擇，用堅持力去克服，最終就能達到目標。永達保經

業務處經理高慧如堅信保險是一份助人、感動人的福報事業，見到客戶因保險規劃獲得保障、資產得以保全，協助業務夥伴達陣成功，就是她最得意的成就。

信任保險 職涯轉換

念的是新聞傳播，因為家族事業的緣故，大學畢業後，高慧如就在自家工廠幫忙，擅於行銷的她將家族事業經營得有聲有色，父親過世後她更自行創業。沒想到遇上金融風暴、企業轉型的經營風險，而陷於負債中。此時，她發現因為父親生前做了完整的保單規劃，即使家中失去經濟支柱，也有一筆急用的現金讓家庭生活無虞，這

樣的保障，讓她對保險產生極大的信任。

她選擇從保險業重新出發，因為深知保險對個人、家庭與企業的功能與機制，總以己身之例提醒客戶，一路走來不僅獲得客戶支持，也創下行銷佳績，五年的時間她

翻轉人生。但因當時壽險市場主推投資型保單，與她認定「保險就是提供確定保障」的理念相違背，她思考該改變了。她發現「經紀人」角色能讓她理念堅持，在林欽賢業務處經理的引薦下，她加入永達保經行列。她表示，二〇〇八年轉型至永達保經，透過專業的退休規劃、稅務管理、資產保全、傳承規劃，至今已協助一二〇〇位客戶做好資產配置、風險分散。



向成功者請益

因過去行銷業務底子讓她游刃有餘，屢屢在行銷上創下優良成績，MORI資格更不曾中斷過，至今在永達已完成十屆MORI終身會員的榮耀。所謂「演而優則導」，期間她也開始發展組織，以處經理之職輔導壽險菁英學習成長。

從逆境中翻轉向上，高慧如沒給自己低潮的空間，她深深瞭解保險是自己



投身公益 事業高峰

成為MDRT終身會員的她，對於未

的事業，問題來了就是面對解決。她有一個撇步就是向成功者請益，她認為，成功者必有其「獨到思維」及「行動原則」，進而養成工作與生活的固定習慣。與其自己摸索，何不向他們請教，然後歸零學習、重新開始。

對於有心朝向保經業發展的人，她的建議是，為自己找好定位，抱持「我想要」成功的態度，參與財經理財課程培養專業能力，同時搭配公司。化「業務員活動量輔導系統」的填寫及相關研討等，提升行銷技巧，將客戶當成自己的家人般看待，提供最適切的保單規劃。

來已在心中擘劃藍圖，除將她的成功經驗傳承，讓夥伴獲得成就，並且在永達揮灑出自己的事業版圖。

在事業發展的同時，因為認同MDRT的全人生活，高慧如更將心思投注公益、回饋社會，並邀請夥伴、客戶甚至帶著自己的小孩一同參與志工行列，透過實際的關懷，讓人心充滿愛的正能量。

樂於分享的高慧如，更在各社團及公司內部擔任客座講師傳遞專業知識。今年她更報考ENBA，希望增加學習知能，並拓展優質人脈。



高慧如 Profile

現任：永達保險經紀人業務處經理

保險年資：21年

得獎經歷：

2009 ~ 2018年美國MDRT百萬圓桌會員

10屆MDRT終身會員

2016 ~ 2018年CMF中國之星個人組銀星獎

2009 ~ 2015年國際龍獎IDA業務員組銅龍獎

座右銘：

「改變」是一切進步的起點；
「學習」是改變成功的因素。

謝團隊相互學習、成長，並展望未來。她表示，小成功靠個人、大成功靠團隊，期望大家都能在永達永創高峰。她也將抱持對壽險事業的熱誠，持續投入專業與熱情的心，了解自己，莫忘初衷。